

SOMMAIRE

1. La méthodologie

- 2. Les résultats de l'étude
 - A. La situation professionnelle et les revenus
 - B. L'immobilier et l'accès au crédit













Méthodologie



Etude réalisée par l'Ifop pour le CIC



Actifs qui ne sont pas en CDI: : échantillon de 1003 répondants, représentatif de la population active qui n'est pas en contrat à durée indéterminée. La représentativité de l'échantillon a été assurée par la méthode des quotas (sexe, âge et statut professionnel). L'échantillon comprend notamment des salariés en CDD en apprentissage, des intérimaires, des professions libérales, des travailleurs indépendants et chefs d'entreprise.



<u>Salariés en CDI</u>: échantillon de 1001 répondants, représentatif des salariés en CDI (secteur privé et public). La représentativité de l'échantillon a été assurée par la méthode des quotas (sexe, âge, profession de la personne interrogée, secteur d'activité) après stratification par région et catégorie d'agglomération.



Actifs qui ne sont pas en CDI: les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 28 août au 9 septembre 2024.

Salariés en CDI: les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 28 août au 5 septembre 2024.









Les principaux enseignements

L'étude réalisée par l'Ifop pour le CIC offre un éclairage précieux sur la situation des actifs qui ne sont pas en CDI en France, particulièrement en ce qui concerne leur accès au crédit et à la propriété. Cette enquête, menée auprès de deux échantillons représentatifs - l'un composé de 1003 actifs hors CDI et l'autre de 1001 salariés en CDI - permet de brosser un portrait nuancé de cette population diverse et de mettre en lumière les défis auxquels elle est confrontée en matière d'accès au crédit immobilier.

L'étude révèle des différences significatives dans la satisfaction professionnelle selon les statuts. Les indépendants, par exemple, sont globalement plus satisfaits de leur situation que les CDD et intérimaires. Une majorité d'entre eux exprime un sentiment de liberté, et moins d'un sur cinq souhaiterait obtenir un CDI. Cette satisfaction s'explique en partie par l'autonomie accrue dont ils bénéficient, citée comme un avantage par 47% des actifs hors CDI, ainsi que par un meilleur équilibre entre vie professionnelle et vie personnelle, mentionné par 42% d'entre eux. À l'inverse, le statut semble plus souvent subi pour les travailleurs en CDD. Ces chiffres mettent en lumière une dichotomie importante au sein de la population active hors CDI, entre ceux qui choisissent ce statut pour sa flexibilité et ceux qui le subissent faute d'alternatives plus stables.

Malgré ces avantages perçus, l'instabilité des revenus demeure un inconvénient majeur, cité par 51% des actifs hors CDI. Cette instabilité concerne près d'un actif sur deux qui n'est pas en CDI (46%), contre seulement 19% des salariés en CDI. L'étude montre que cette précarité financière entraîne des répercussions concrètes sur le quotidien de ces actifs. Pour faire face à cette situation, 68% des actifs hors CDI déclarent limiter leurs dépenses, tandis que 32% constituent une épargne de précaution. Ces stratégies d'adaptation témoignent d'une gestion financière plus contrainte et potentiellement stressante pour une part importante de cette population.

L'impact de cette instabilité financière se fait particulièrement sentir dans l'accès à la propriété. L'étude révèle un écart significatif entre les actifs hors CDI et ceux en CDI : seulement 45% des actifs hors CDI sont propriétaires, contre 60% des salariés en CDI. Bien que cette différence puisse s'expliquer en partie par l'âge des répondants (les CDD et intérimaires étant souvent plus jeunes), elle reflète surtout les difficultés auxquelles sont confrontés les actifs hors CDI pour l'accès au crédit.





Les principaux enseignements

L'aspiration à l'accession à la propriété est pourtant largement partagée, avec 70% des actifs hors CDI et 78% des salariés en CDI qui ont envisagé d'acheter un bien immobilier. Cependant, on observe un mécanisme d'autocensure beaucoup plus important chez les actifs hors CDI en ce qui concerne les demandes de crédit. Seulement 42% d'entre eux ont déjà formulé une telle demande, contre 60% des salariés en CDI. Cette autocensure est particulièrement marquée chez les salariés en CDD (36% ont formulé une demande) et les intérimaires (35%).

La principale raison de cette autocensure est claire : 71% des personnes qui ont envisagé d'acheter un logement mais n'ont pas fait de demande citent le fait de ne pas être en CDI comme un facteur déterminant. Ce chiffre élevé suggère une perception largement répandue parmi les actifs hors CDI que leur statut constitue un obstacle majeur à l'obtention d'un crédit immobilier.

De plus, lorsqu'ils franchissent le pas et font une demande, les actifs hors CDI font face à des échecs plus fréquents. L'étude montre que 36% des demandes de crédit des actifs hors CDI se soldent par un échec, contre seulement 25% pour les salariés en CDI. Ce taux d'échec plus élevé confirme les craintes de cette population et renforce probablement le phénomène d'autocensure observé. Pour 85% de ceux qui ont rencontré des difficultés, le fait de ne pas être en CDI a été identifié comme un facteur déterminant dans l'échec de leur demande.

Cette situation crée un sentiment de discrimination largement répandu : 82% des actifs hors CDI ont le sentiment d'être désavantagés par rapport aux actifs en CDI pour l'obtention d'un crédit. Ce sentiment de désavantage, couplé aux expériences réelles de refus, peut entraîner des conséquences importantes sur les démarches et les projets de vie de cette population, conduisant potentiellement à un renoncement à long terme à l'accession à la propriété.

Face à ces difficultés, l'étude révèle un fort intérêt pour des solutions adaptées. L'idée d'un crédit immobilier spécialement conçu pour les personnes qui ne sont pas en CDI suscite l'intérêt de 75% des actifs hors CDI. Ce chiffre élevé souligne le besoin non satisfait par les offres bancaires actuelles et suggère la nécessité pour les institutions financières de repenser leurs critères d'évaluation des risques et d'adapter leurs produits à l'évolution du marché du travail.









A

La situation professionnelle et les revenus



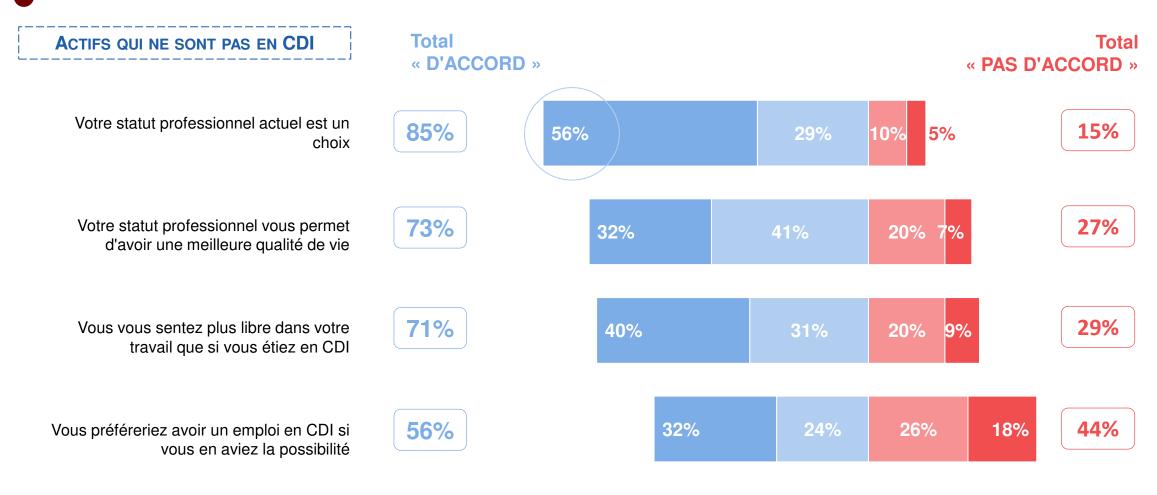




L'adhésion à différentes affirmations sur son statut professionnel



QUESTION : Pour chacune des affirmations suivantes, dites si vous êtes tout à fait d'accord, plutôt d'accord, plutôt pas d'accord ou pas du tout d'accord... ?



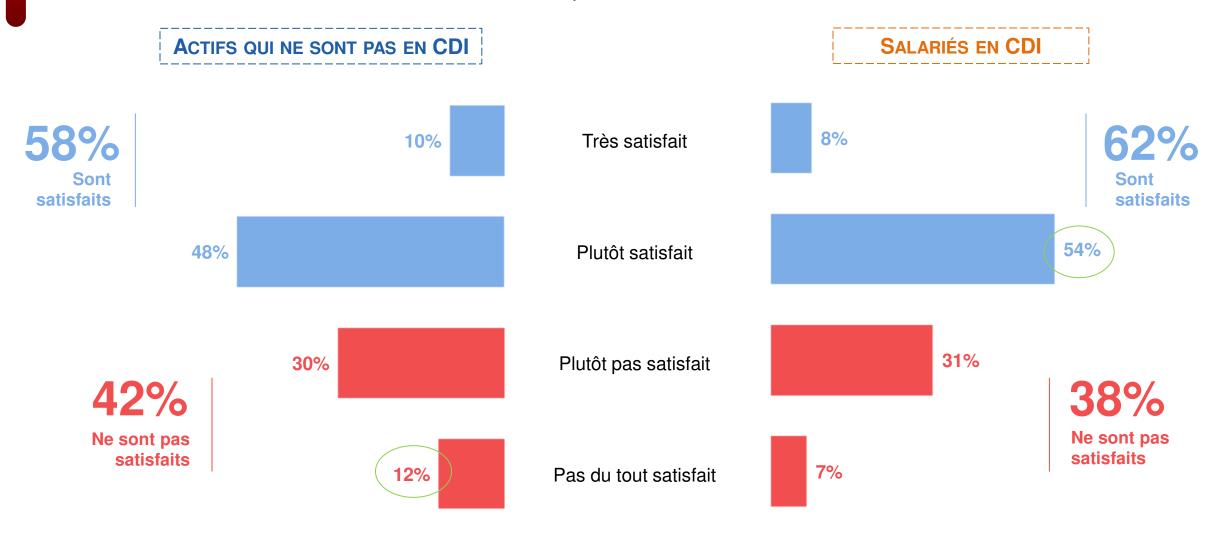




La satisfaction à l'égard de sa rémunération actuelle



QUESTION: Concernant votre rémunération actuelle, diriez-vous que vous êtes...?



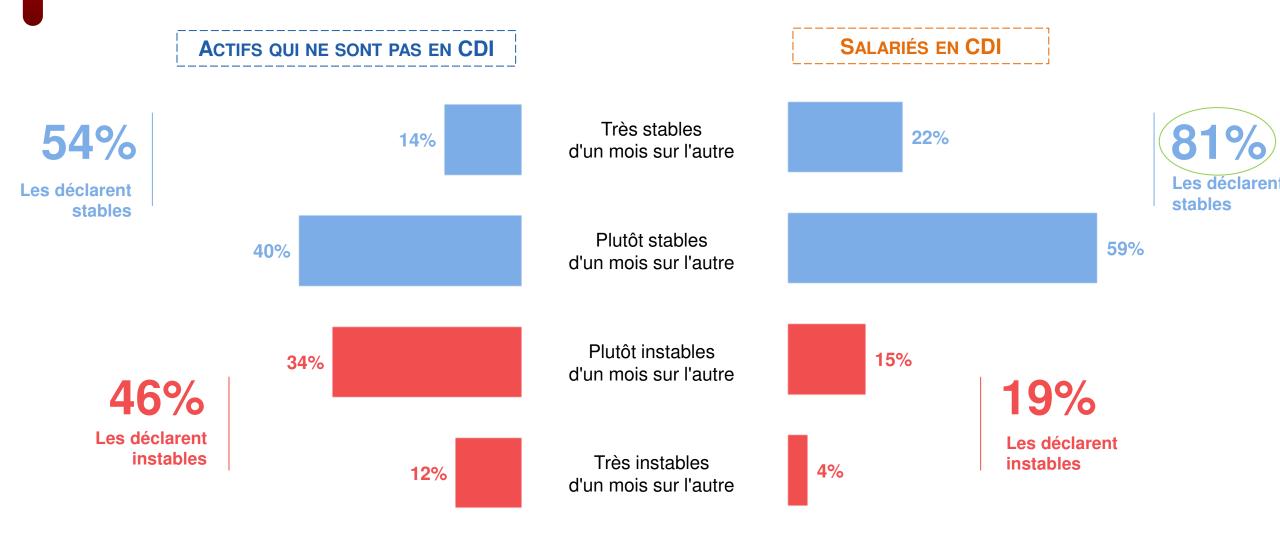




Le sentiment que les revenus des trois dernières années sont stables



QUESTION : Avez-vous le sentiment que vos revenus des 3 dernières années ont été...?



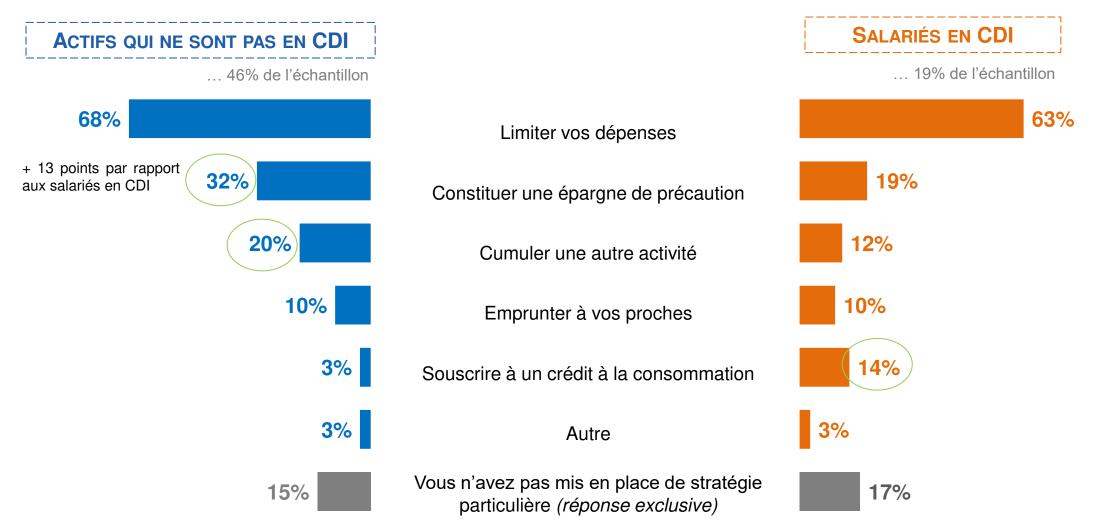


La mise en place de stratégies pour faire face à l'irrégularité de ses revenus



QUESTION : Avez-vous mis en place des stratégies pour faire face à l'irrégularité de vos revenus ?

Base : aux actifs ayant eu le sentiment que leurs revenus des 3 dernières années ont été instables, soit ...



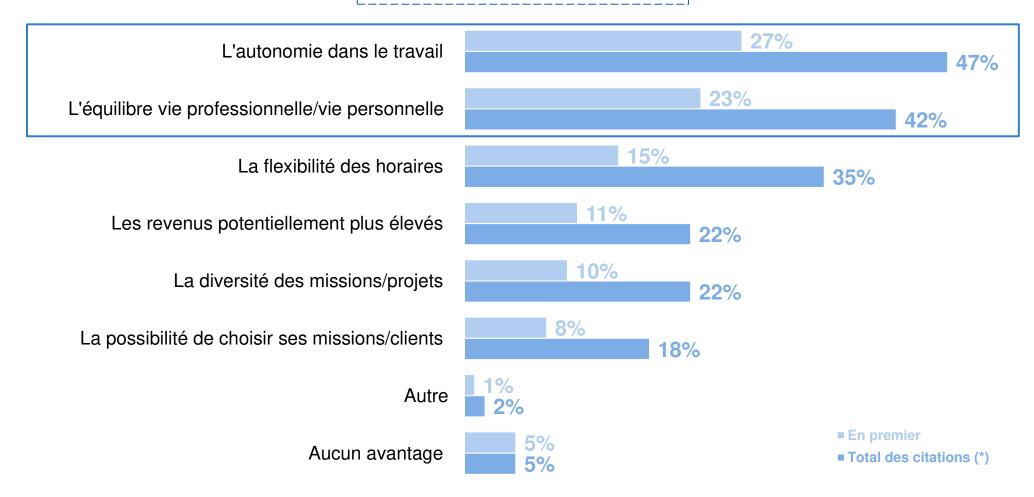


Les principaux avantages de son statut professionnel actuel



QUESTION : Parmi les éléments suivants, lesquels vous semblent être les principaux avantages de votre statut professionnel actuel ? En premier ? En second ?

ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI





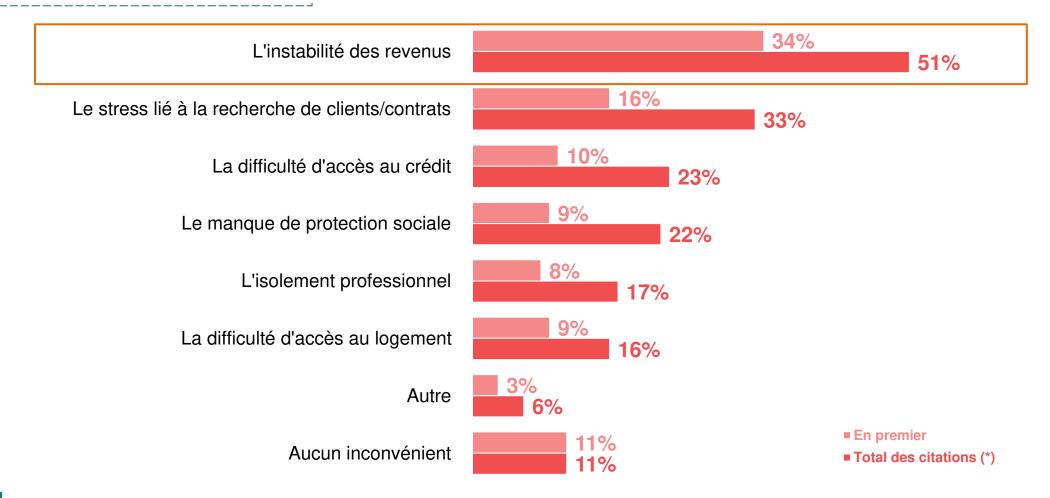


Les principaux inconvénients de son statut professionnel actuel



QUESTION : A l'inverse, parmi les éléments suivants, lesquels vous semblent être les principaux inconvénients de votre statut professionnel actuel ? En premier ? En second ?

ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI







В

L'immobilier et l'accès au crédit



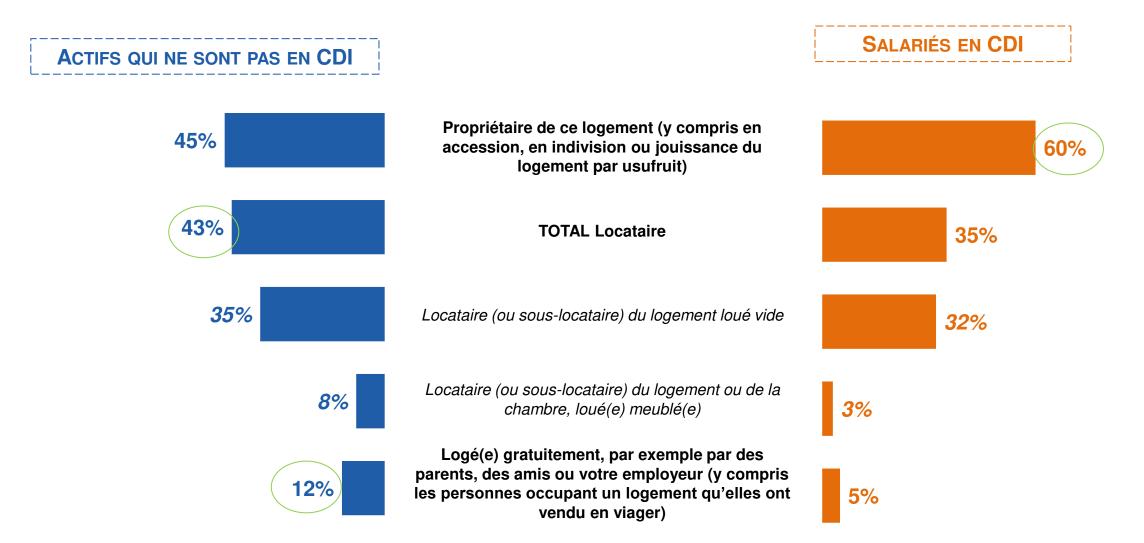




Le statut vis-à-vis du logement principal



QUESTION: Concernant votre logement principal, êtes-vous...?



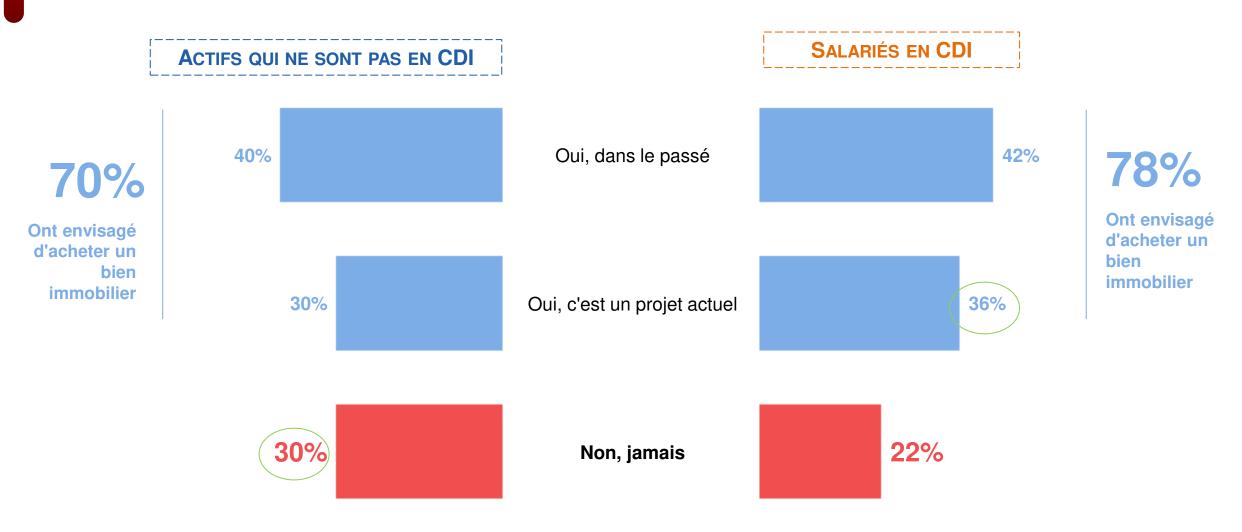




L'intention d'acheter un bien immobilier



QUESTION: Avez-vous déjà sérieusement envisagé d'acheter un bien immobilier?



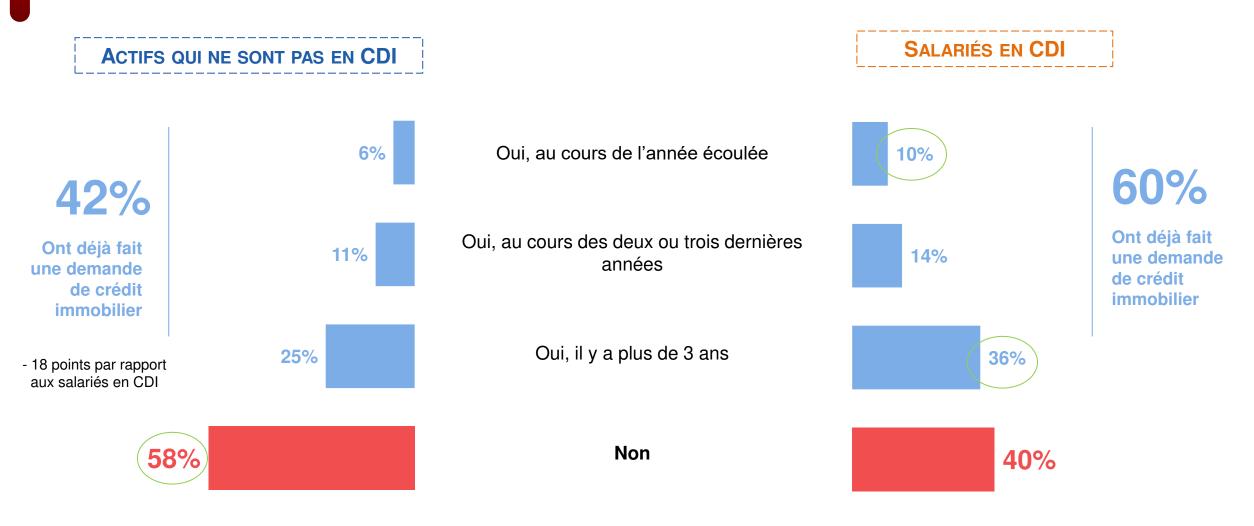




L'expérience d'une demande de crédit immobilier



QUESTION: Avez-vous fait une demande de crédit immobilier?



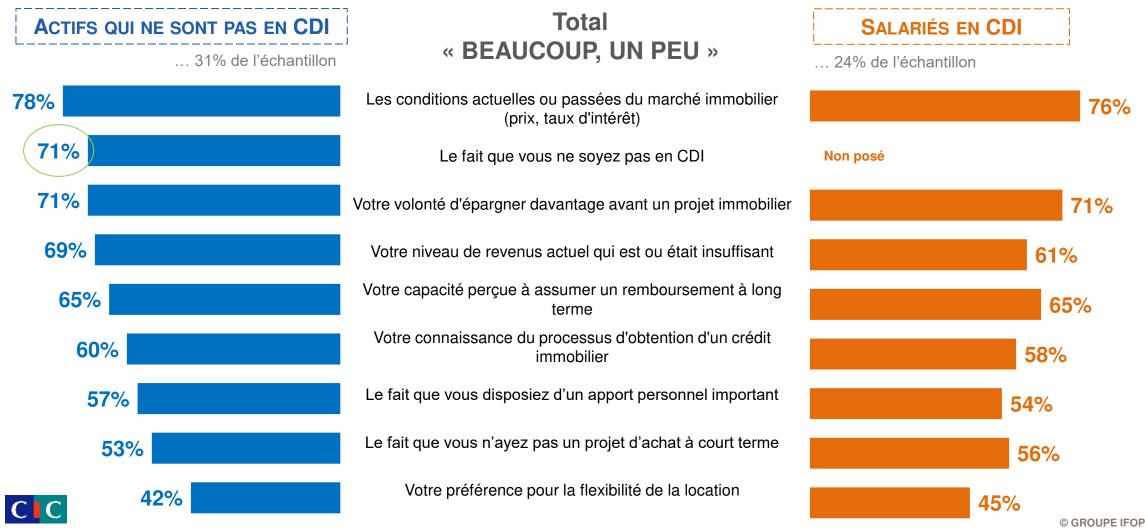




L'influence de différents éléments sur le fait de ne pas avoir fait de demandes de crédit immobilier

QUESTION: Concernant votre projet d'achat immobilier actuel ou passé, dans quelle mesure chacun des éléments suivants a-t-il influencé votre décision de ne pas faire de demande de crédit immobilier?

Base : à ceux qui ont envisagé d'acheter un bien immobilier, mais qui n'ont pas fait de demandes de crédit immobilier, soit ...





L'influence de différents éléments sur le fait de ne pas avoir fait de demandes de crédit immobilier - Détails

QUESTION : Concernant votre projet d'achat immobilier actuel ou passé, dans quelle mesure chacun des éléments suivants a-t-il influencé votre décision de ne pas faire de demande de crédit immobilier ?

Base : à ceux qui ont envisagé d'acheter un bien immobilier, mais qui n'ont pas fait de demandes de crédit immobilier, soit 31% de l'échantillon

ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI	Total « BEAUCOUP,	UN PEU »			Total « PEU, PAS DU TOUT »			
Les conditions actuelles ou passées du marché immobilier (prix, taux d'intérêt)	78%	41%	37%	11% 11%	22%			
Le fait que vous ne soyez pas en CDI	71%	44%	27%	13% 16%	29%			
Votre volonté d'épargner davantage avant un projet immobilier	71%	34%	37%	14% 15%	29%			
Votre niveau de revenus actuel qui est ou était insuffisant	69%	41%	28%	17% 14%	31%			
Votre capacité perçue à assumer un remboursement à long terme	65%	30%	35%	16% 19%	35%			
Votre connaissance du processus d'obtention d'un crédit immobilier	60%	21%	39%	20% 2	40%			
Le fait que vous disposiez d'un apport personnel important	57%	29%	28%	21%	22% 43%			
Le fait que vous n'ayez pas un projet d'achat à court terme	53%	19%	34%	22%	25% 47%			
Votre préférence pour la flexibilité de la location	42%	11%	31%	18%	40% 58%			
■ Reaucoup ■ Un neu ■ Peu ■ Pas du tout								



L'influence de différents éléments sur le fait de ne pas avoir fait de demandes de crédit immobilier - Détails

QUESTION : Concernant votre projet d'achat immobilier actuel ou passé, dans quelle mesure chacun des éléments suivants a-t-il influencé votre décision de ne pas faire de demande de crédit immobilier ?

Base : à ceux qui ont envisagé d'acheter un bien immobilier, mais qui n'ont pas fait de demandes de crédit immobilier, soit 24% de l'échantillon

SALARIÉS EN CDI	Total « BEAUCOUP, U	Total « PEU, PAS DU TOUT »						
Les conditions actuelles ou passées du marché immobilier (prix, taux d'intérêt)	76 %	37%	39%	12% 12%	24%			
Votre volonté d'épargner davantage avant un projet immobilier	71%	33%	38%	15% 14%	29%			
Votre capacité perçue à assumer un remboursement à long terme	65%	24%	41%	17% 18%	35%			
Votre niveau de revenus actuel qui est ou était insuffisant	61%	29%	32%	19% 20%	39%			
Votre connaissance du processus d'obtention d'un crédit immobilier	58%	21%	37%	22% 20%	42%			
Le fait que vous n'ayez pas un projet d'achat à court terme	56%	20%	36%	20% 24%	44%			
Le fait que vous disposiez d'un apport personnel important	54%	25%	29%	18% 28%	46%			
Votre préférence pour la flexibilité de la location	45%	9%	36%	13% 42%	55%			
Beaucoup ■ Un peu ■ Peu ■ Pas du tout								



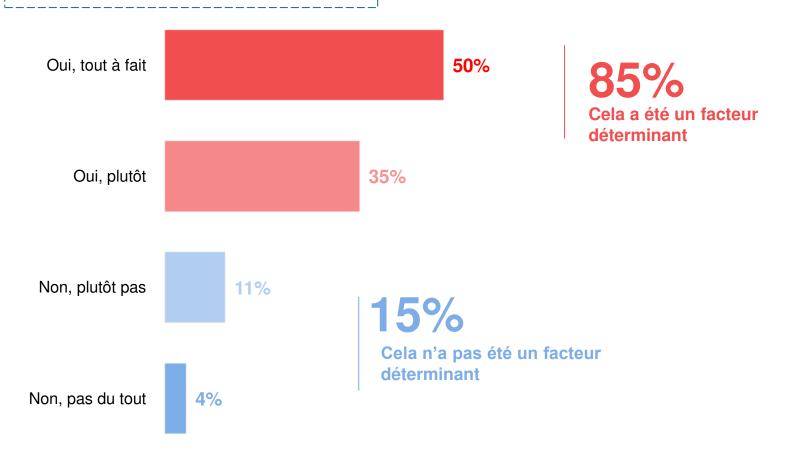
L'influence d'un contrat en CDD sur les difficultés d'obtenir un crédit



QUESTION : Selon vous, le fait que vous ne soyez pas en CDI a-t-il été un facteur déterminant dans cette décision et les difficultés d'obtention d'un crédit ?

Base : aux actifs ayant fait une demande de crédit immobilier et ayant eu des difficultés pour l'obtenir, soit 14% de l'échantillon

ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI



TOTAL Oui (85%)



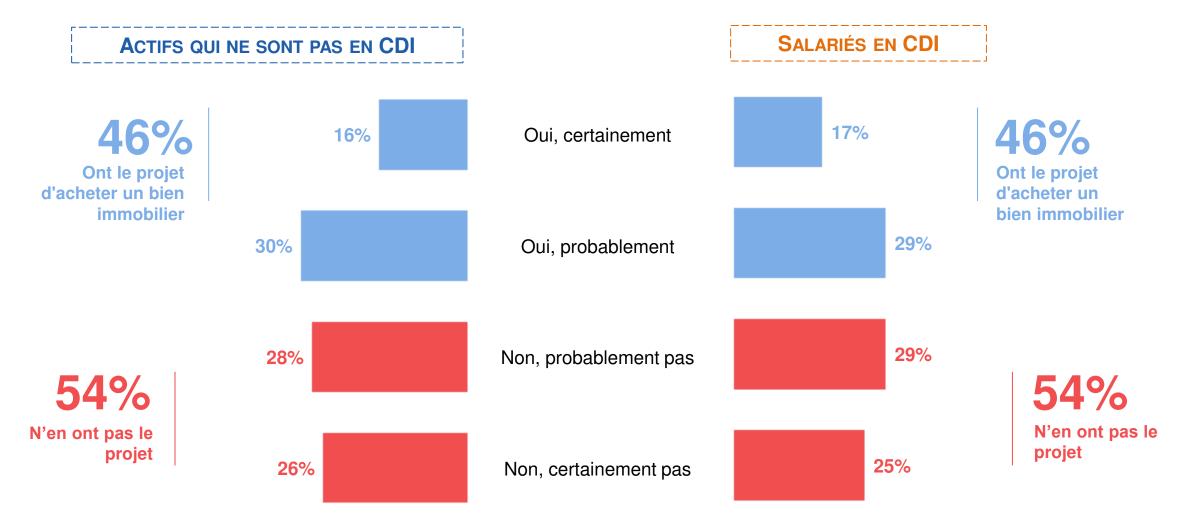




L'intention d'acheter un bien immobilier dans les cinq prochaines années



QUESTION : Avez-vous le projet d'acheter un bien immobilier pour y habiter dans les 5 prochaines années ?

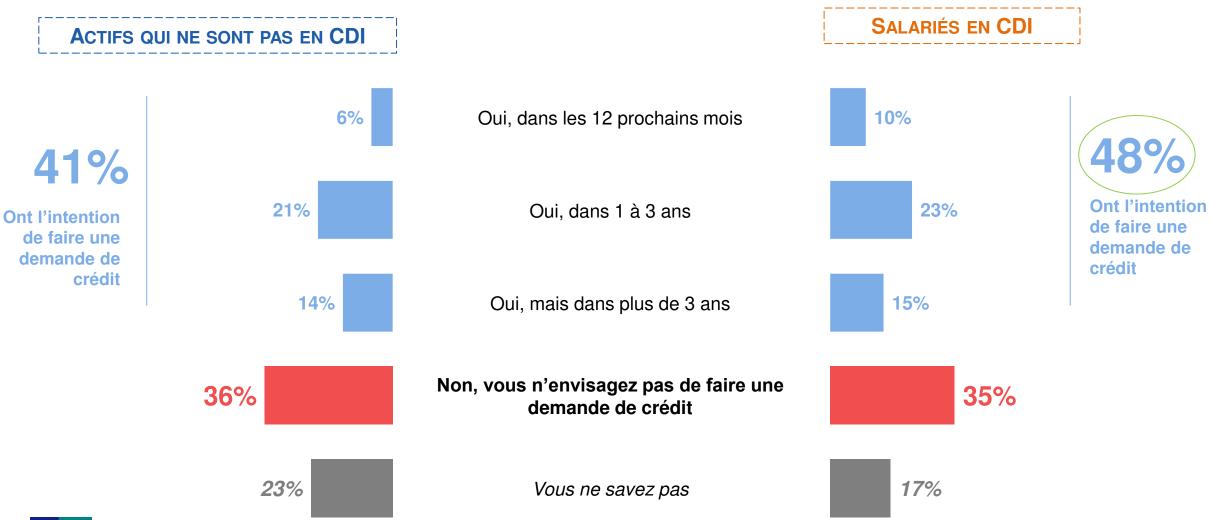




L'intention de faire une demande de crédit au cours des prochaines années



QUESTION : Avez-vous l'intention de faire une demande de crédit au cours des prochaines années ?





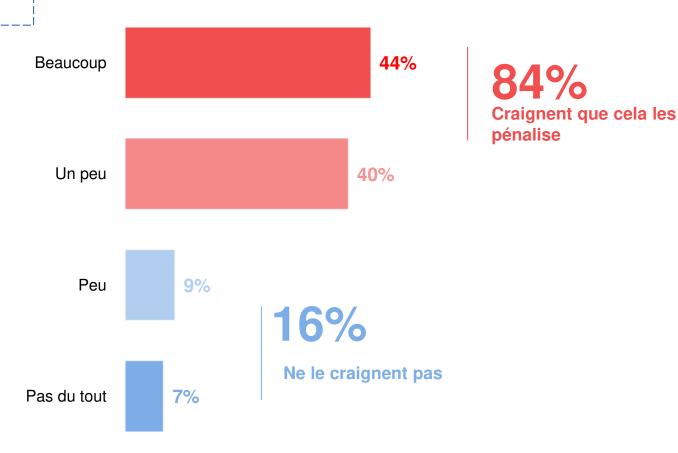
La crainte qu'un contrat en CDD pénalise l'obtention d'un crédit immobilier



QUESTION : Craignez-vous que le fait de ne pas être en CDI vous pénalise dans l'obtention d'un crédit immobilier ?

Base : à ceux qui ont l'intention de faire une demande de crédit au cours des prochaines années, soit 41% de l'échantillon

ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI







La crainte qu'un contrat en CDD pénalise l'obtention d'un crédit immobilier



ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI

Beaucoup (44%)



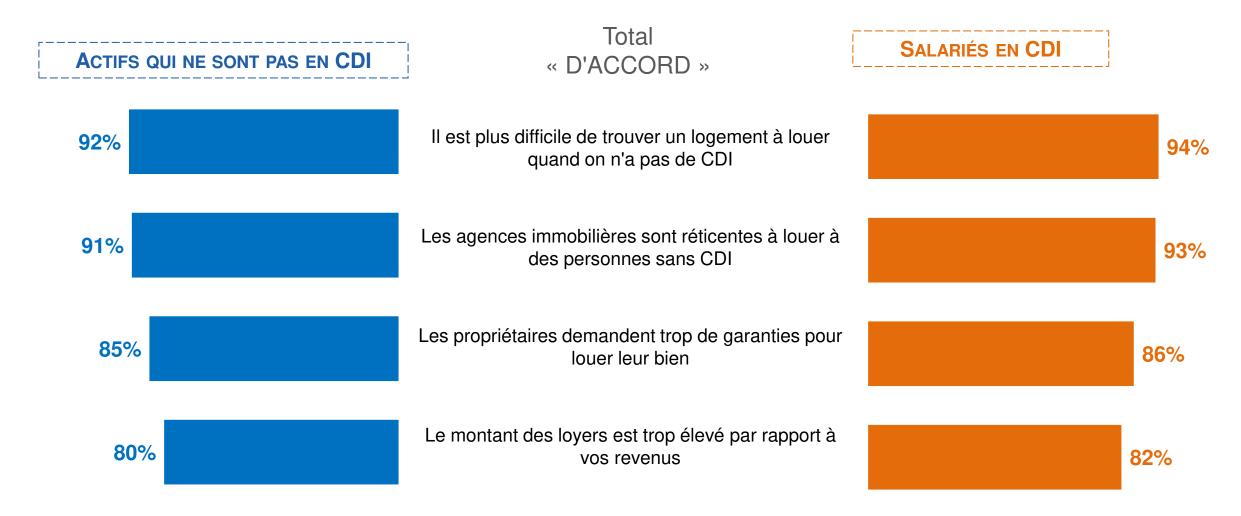




L'adhésion à différentes affirmations relatives à l'accès au logement



QUESTION : Pour chacune des affirmations suivantes concernant l'accès au logement, dites si vous êtes tout à fait d'accord, plutôt d'accord, plutôt pas d'accord ou pas du tout d'accord ?

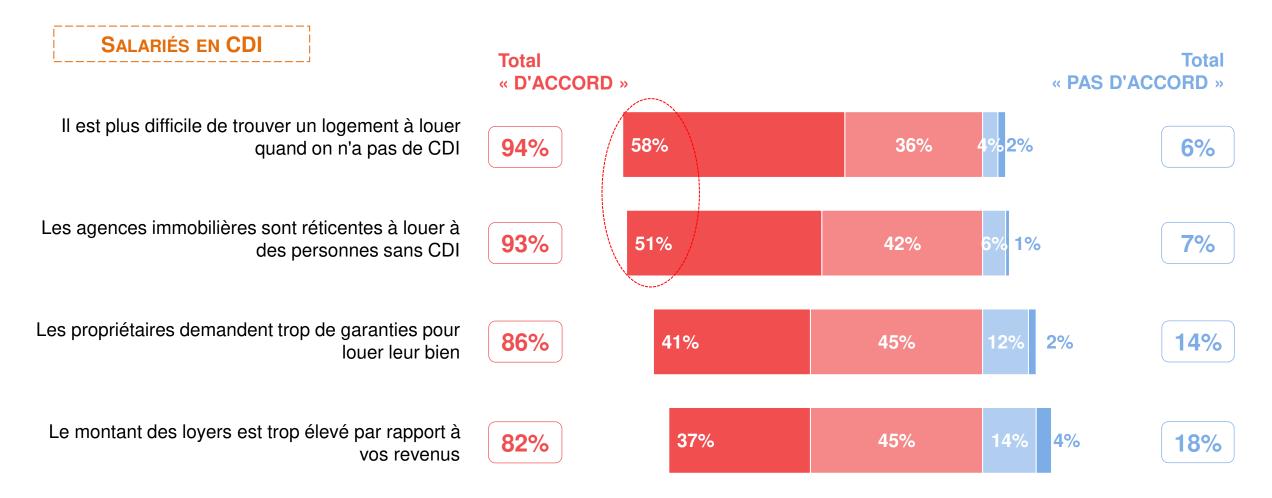




L'adhésion à différentes affirmations relatives à l'accès au logement



QUESTION : Pour chacune des affirmations suivantes concernant l'accès au logement, dites si vous êtes tout à fait d'accord, plutôt d'accord, plutôt pas d'accord ou pas du tout d'accord ?

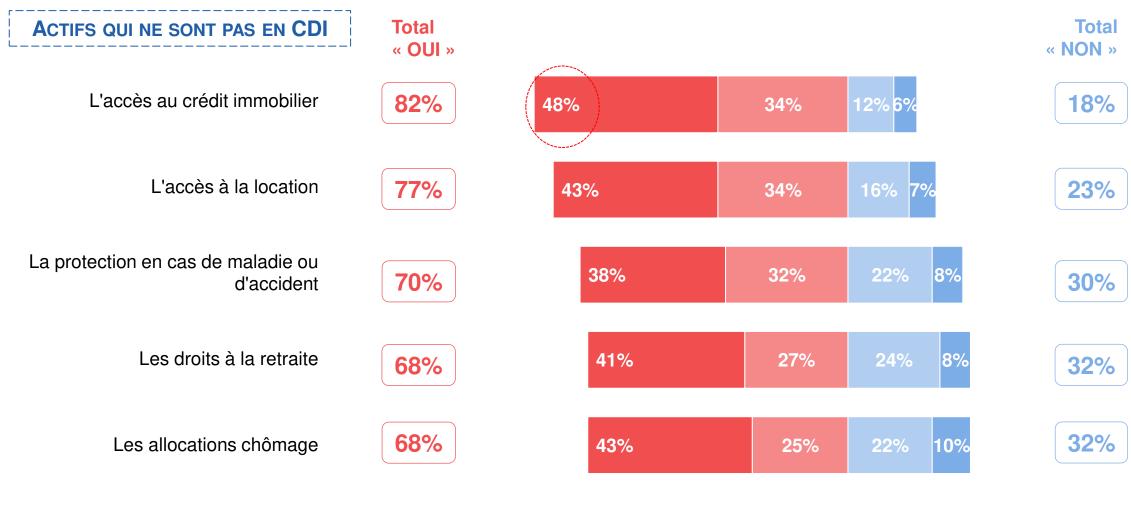




Le sentiment d'être désavantagé sur certains aspects



QUESTION : Par rapport à un salarié en CDI, avez-vous le sentiment d'être désavantagé sur les aspects suivants ?





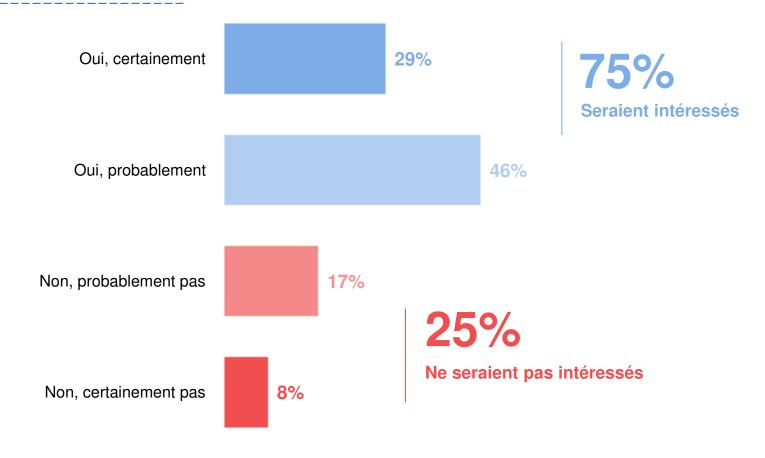
■ Oui, beaucoup ■ Oui, un peu ■ Non, pas vraiment ■ Non, pas du tout

L'intérêt pour un crédit immobilier spécifiquement adapté aux personnes sans CDI



QUESTION : Si une banque proposait un crédit immobilier spécifiquement adapté aux personnes sans CDI (indépendants, autoentrepreneurs, CDD...), seriez-vous intéressé ?

ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI





Les caractéristiques jugées les plus importantes pour un crédit adapté pour les personnes sans CDI



QUESTION : Quelles seraient selon vous les caractéristiques les plus importantes d'un tel crédit ? En premier ? En second ?

ACTIFS QUI NE SONT PAS EN CDI

