



 **Altaprofits**

Baromètre 2025 de l'épargne en France et en régions

Vague 7

Contact Presse :

Brigitte Huguet - Tél. + 33 1 46 34 78 61 - information-presse@altaprofits.fr

Contexte de l'édition 2025



The image features a white background with abstract dark blue shapes. On the left, a large dark blue shape is partially visible. A thin, light orange arc curves across the upper portion of the frame. On the right, a large dark blue shape is partially visible, containing the text 'Méthodologie' in white.

Méthodologie

Méthodologie

Echantillon

L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de **2 401 personnes**, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus. Cet échantillon est constitué de **453** répondants d'Ile-de-France, **215** du Grand-Est, **208** de Nouvelle Aquitaine, **285** d'Auvergne-Rhône-Alpes, **105** de Bourgogne-Franche-Comté, **128** de Bretagne, **95** de Centre-Val de Loire, **230** d'Occitanie, **202** des Hauts-de-France, **125** de Normandie, **148** de Pays de la Loire et **207** de PACA et Corse.

Méthodologie

La représentativité de l'échantillon a été assurée par la méthode des quotas sur les critères de sexe, d'âge, de profession de la personne interrogée, après stratification par région et catégorie d'agglomération.

Mode de recueil

Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 31 mars au 11 avril 2025.

Rappel de la méthodologie des précédentes vagues

- **Enquête 2024 (novembre)** : L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de 1 125 actifs Français, lui-même issu d'un échantillon de 2 008 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus. Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 12 au 14 novembre 2024.
- **Enquête 2024 (avril)** : L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de 2 402 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus. Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 02 au 08 avril 2024.
- **Enquête 2023** : L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de 2 407 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus. Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 03 au 12 avril 2023.
- **Enquête 2022** : L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de 2 405 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus. Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 19 au 27 avril 2022.
- **Enquête 2021** : L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de 2 400 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus. Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 19 au 26 avril 2021.
- **Enquête 2020** : L'enquête a été menée auprès d'un échantillon de 2 401 personnes, représentatif de la population française âgée de 18 ans et plus. Les interviews ont été réalisées par questionnaire auto-administré en ligne du 18 au 24 août 2020.

Les différences significatives * sont indiquées ainsi :

○ : le résultat apparaît en rouge lorsqu'il est significativement inférieur à la moyenne,

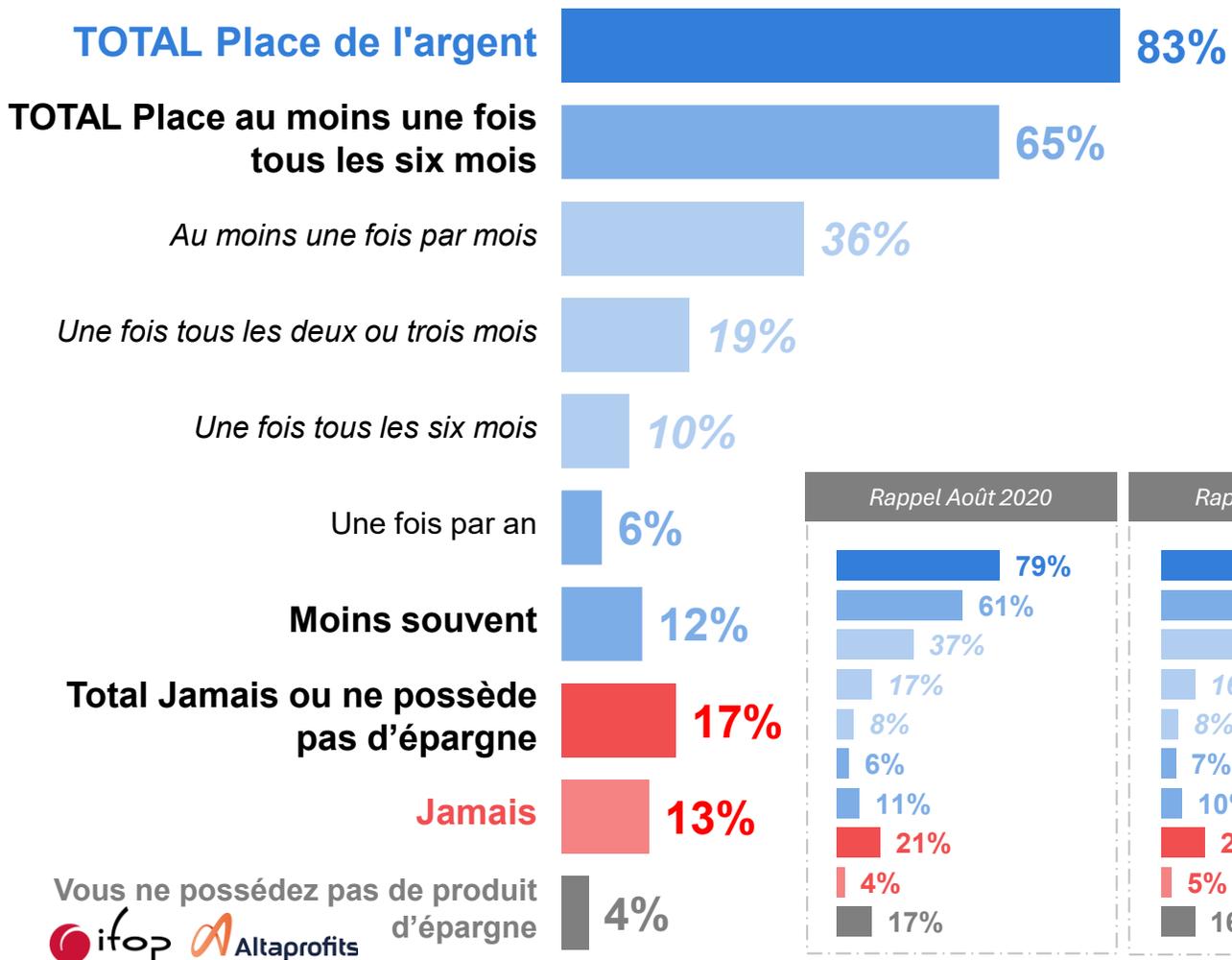
○ : le résultat apparaît en vert lorsqu'il est significativement supérieur à la moyenne.



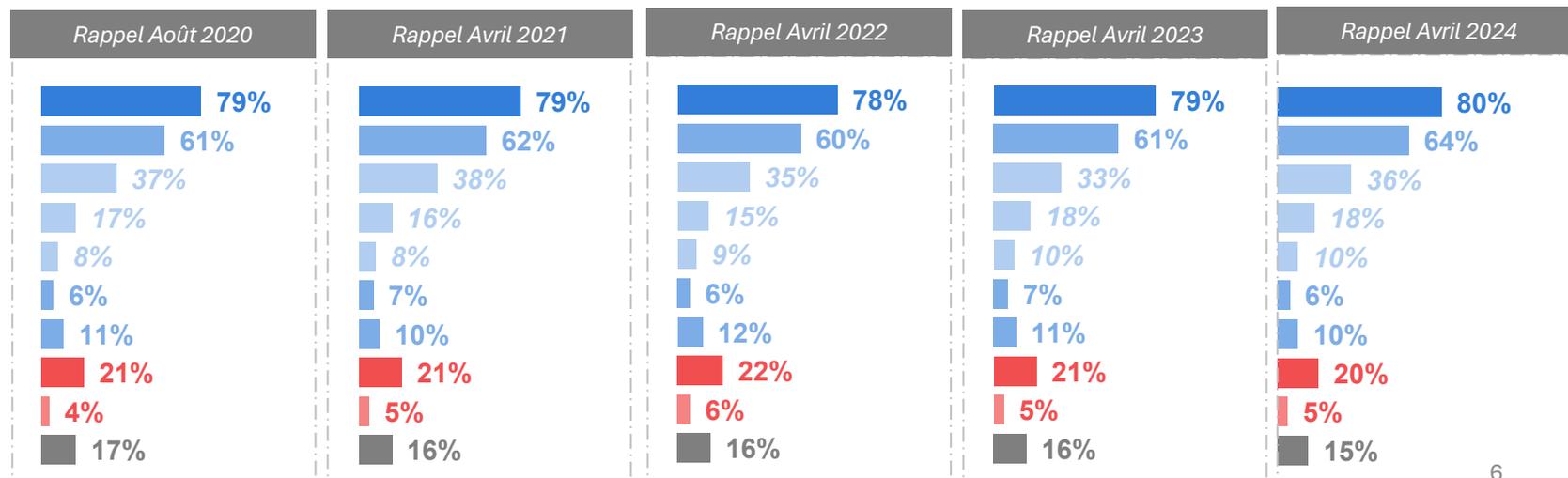
A. Les comportements d'épargne

La fréquence de placement sur ses produits d'épargne

QUESTION : Aujourd'hui, à quelle fréquence placez-vous de l'argent sur vos produits d'épargne ?



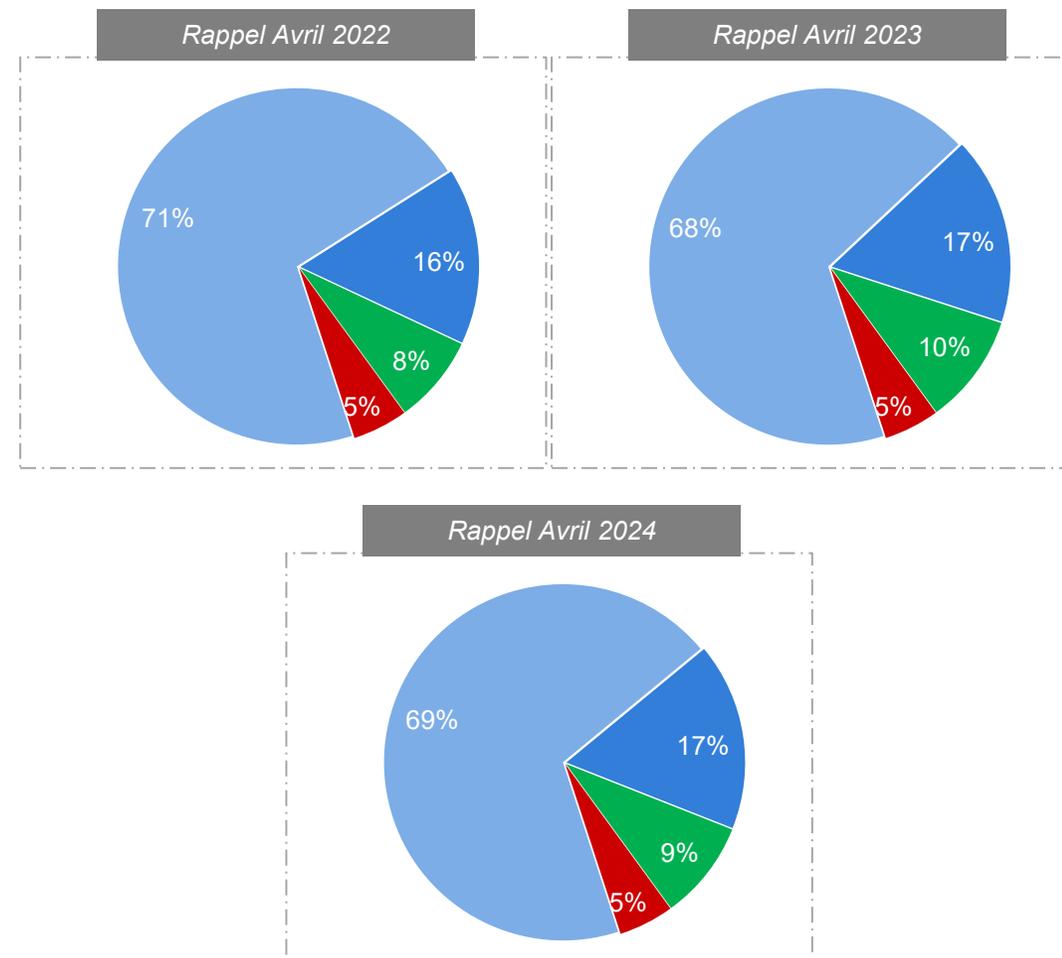
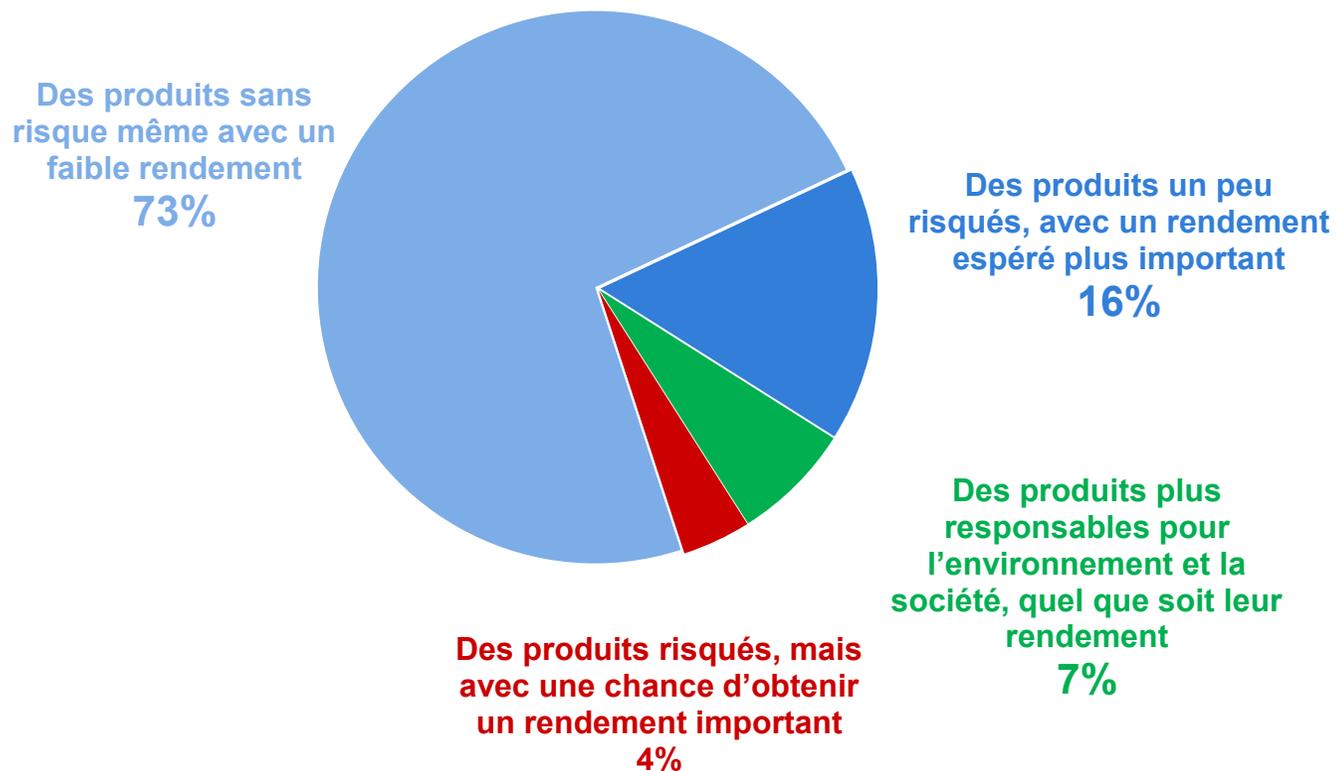
On note que la fréquence mensuelle concerne plus particulièrement les 35-49 ans (42 %) mais aussi les hommes de moins de 35 ans (44 %), les cadres et les professions intermédiaires (respectivement 53 % et 51 %), ainsi que les diplômés supérieurs (43 %) et les catégories les plus aisées financièrement (47 % au moins 1 900 € de revenus mensuels par personne au foyer). Rappelons par ailleurs que ces catégories ne sont pas forcément exclusives entre elles.



Les types de produits d'épargne privilégiés

QUESTION : Et quels sont les types de produits d'épargne que vous privilégiez ?

Base : question posée uniquement à ceux possédant au moins un produit d'épargne, soit 96% de l'échantillon



Les types de produits d'épargne privilégiés

Focus sur les régions

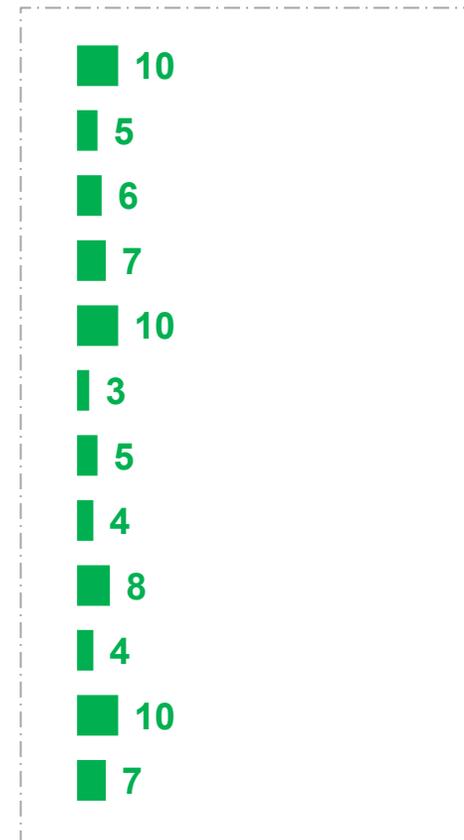
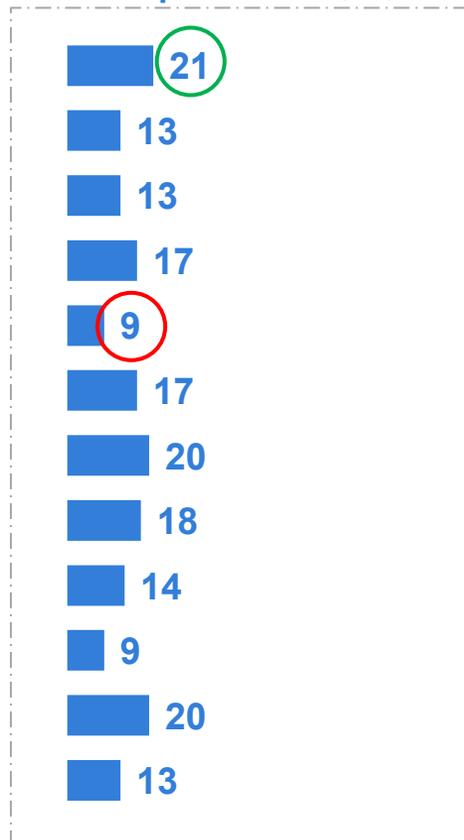
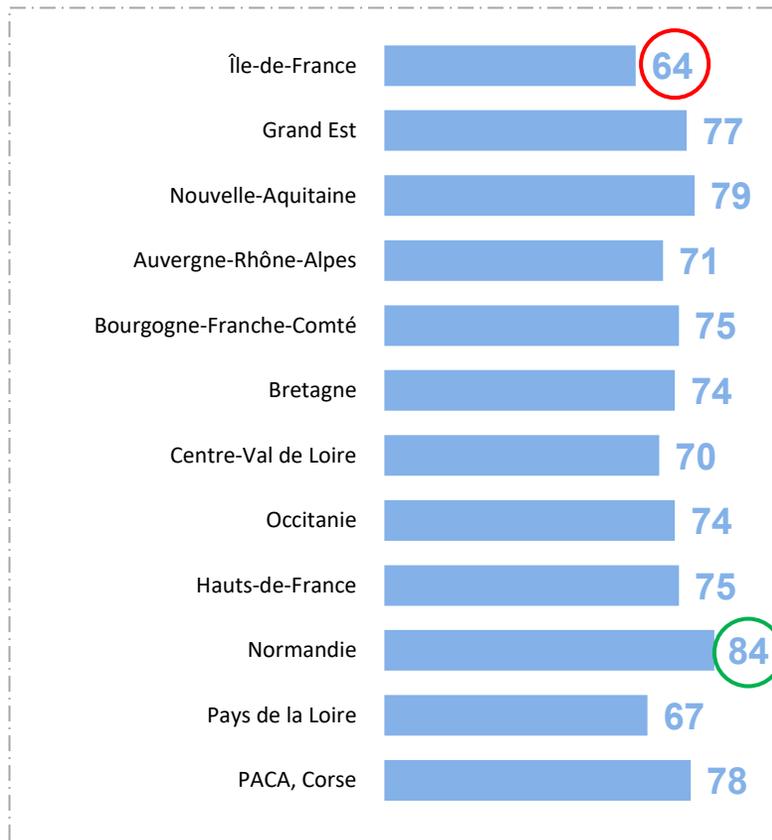


Des produits sans risque même avec un faible rendement – 73%

Des produits un peu risqués, avec un rendement espéré plus important – 16%

Des produits plus responsables pour l'environnement et la société, quel que soit leur rendement – 7%

Des produits risqués, mais avec une chance d'obtenir un rendement important – 4%



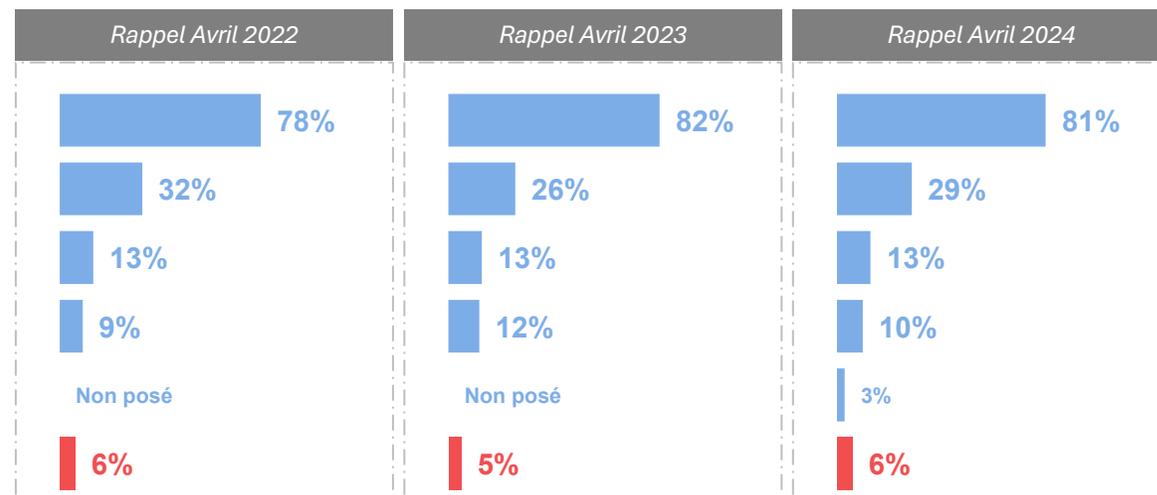
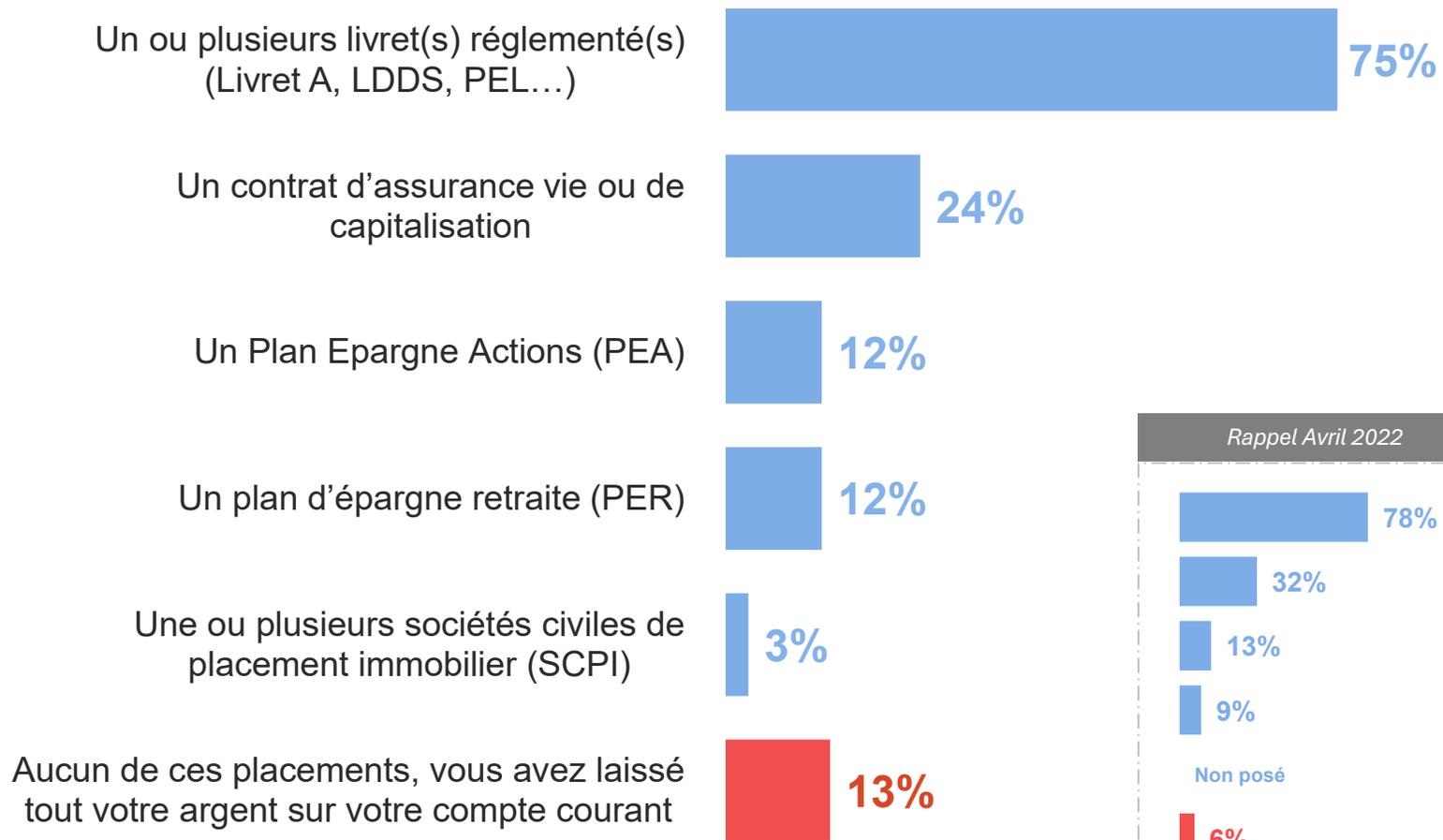
NOTE DE LECTURE

- Significativement plus nombreux que la moyenne
- Significativement moins nombreux que la moyenne

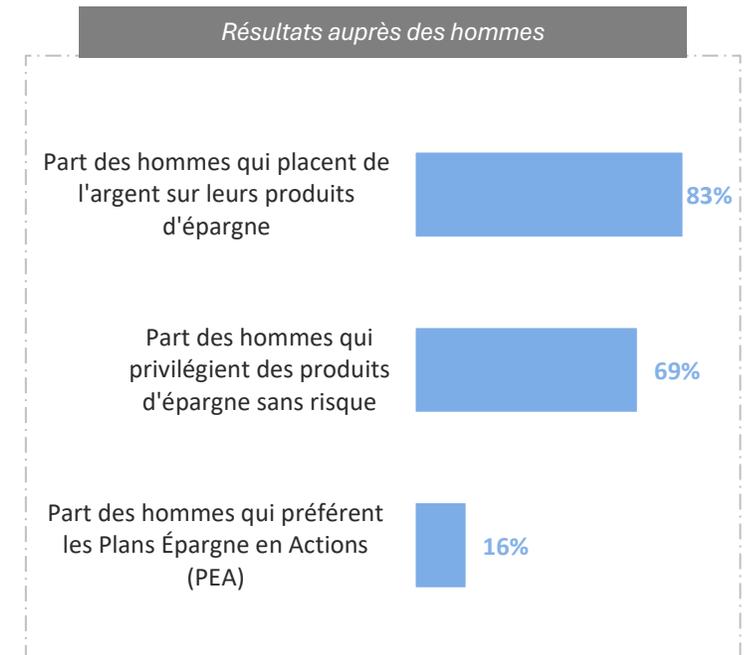
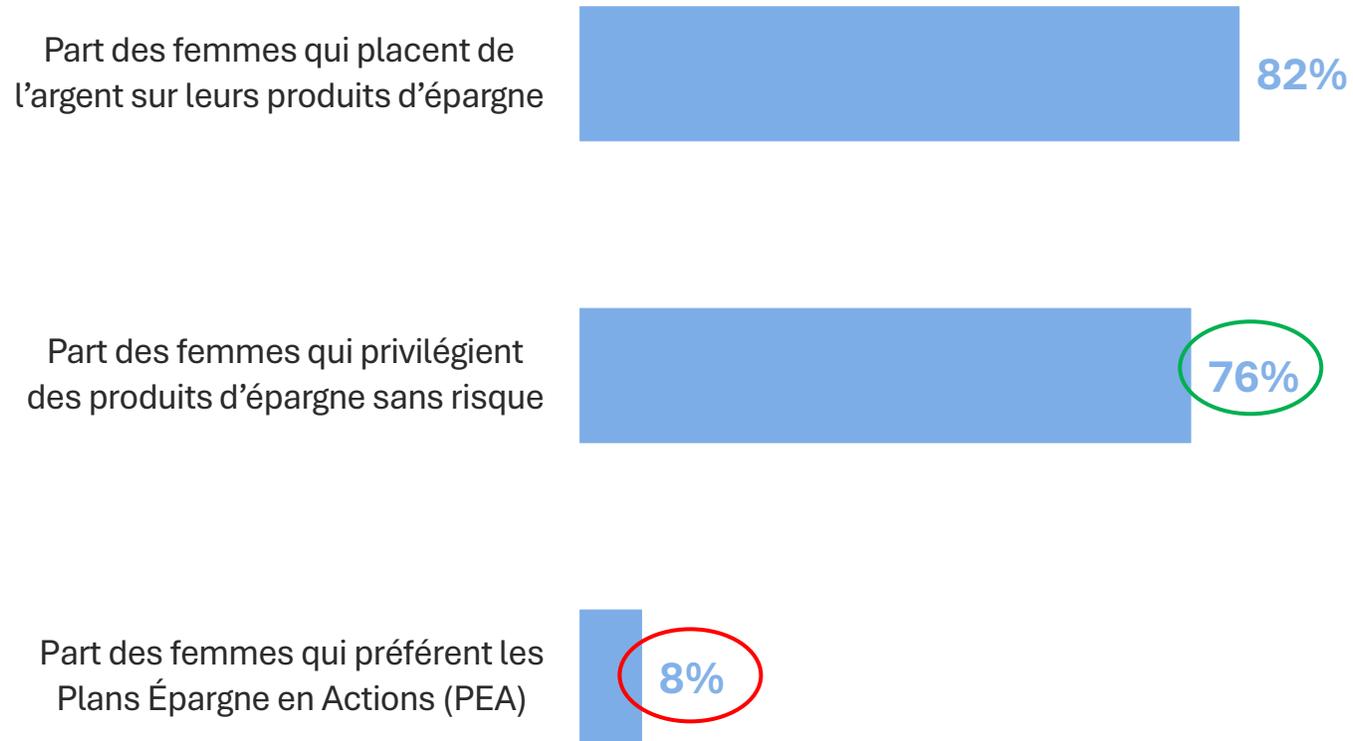
Les placements privilégiés au cours de l'année 2024

QUESTION : Parmi les placements suivants, quels sont ceux que vous avez privilégiés au cours de l'année 2024 ?

Base : question posée uniquement à ceux possédant au moins un produit d'épargne, soit **96%** de l'échantillon



Focus sur les résultats auprès des femmes



NOTE DE LECTURE

- Significativement plus élevé
- Significativement moins élevé



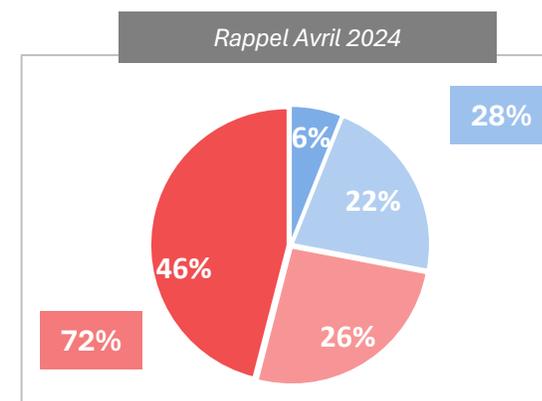
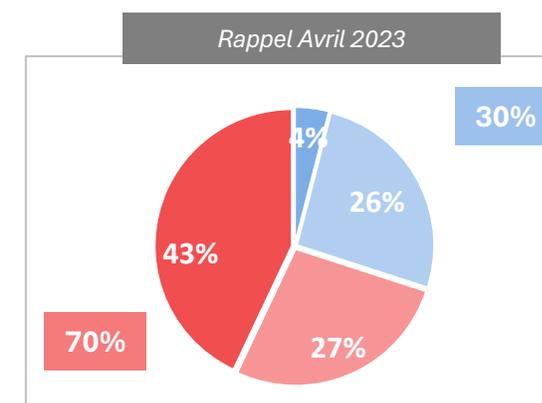
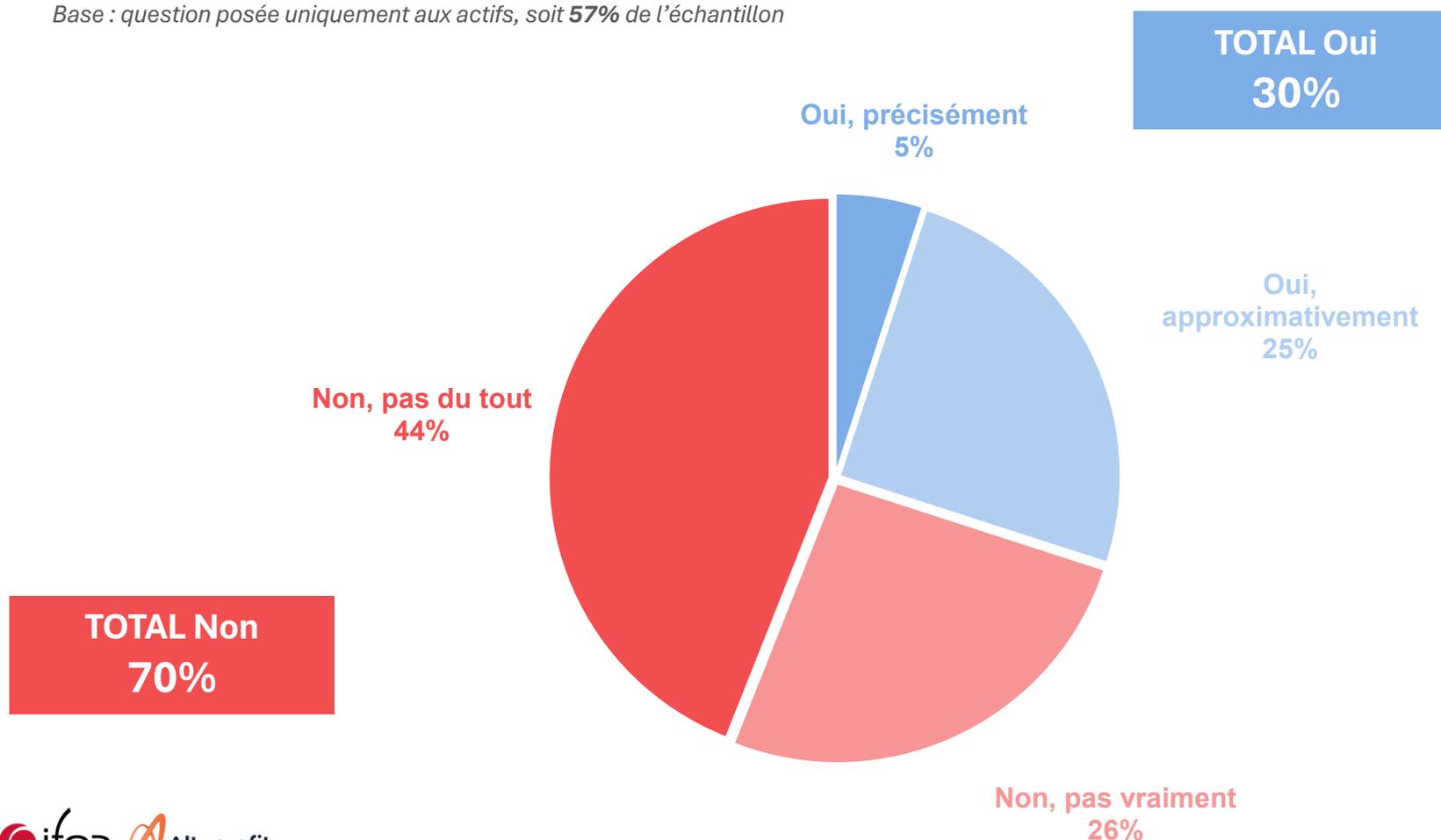
B. La retraite

La connaissance du montant de sa pension de retraite

Remise à niveau : Le système de retraite français, réformé en septembre 2023, est basé sur la répartition. Vos cotisations tout au long de votre carrière vous permettront de toucher une pension dont le montant dépendra du nombre de trimestres cotisés, des montants cotisés et de votre âge au moment de la liquidation de vos droits.

QUESTION : Connaissez-vous le montant de la pension que vous percevrez à la retraite ?

Base : question posée uniquement aux actifs, soit 57% de l'échantillon

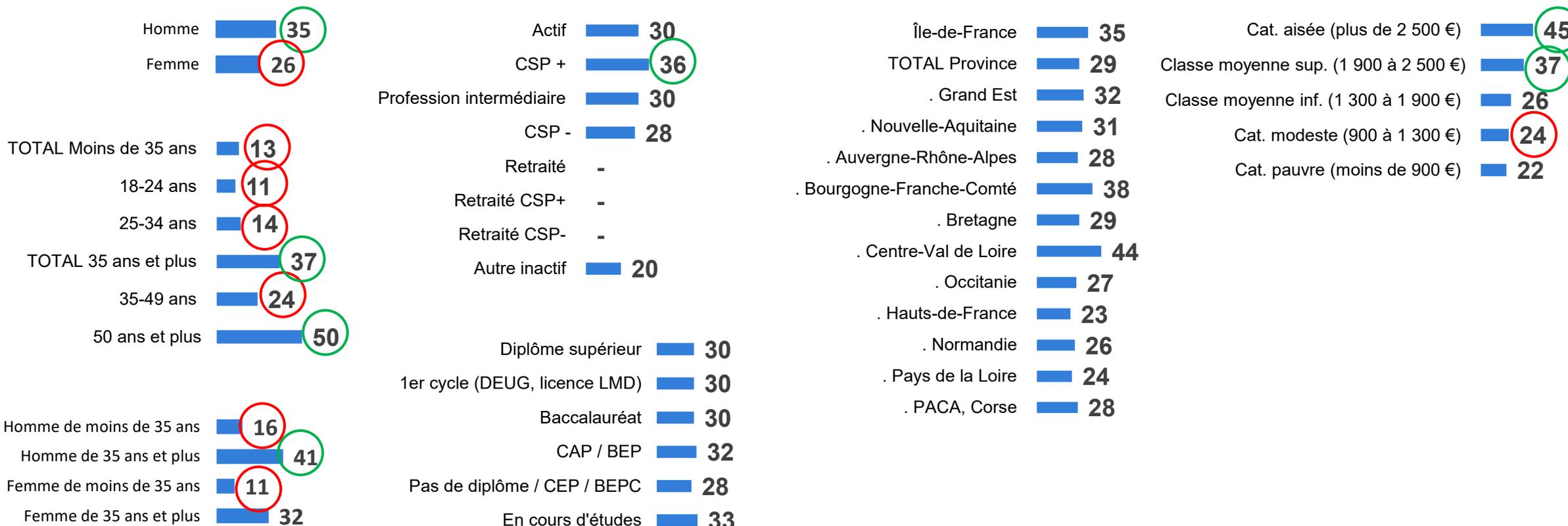


La connaissance du montant de sa pension de retraite



TOTAL OUI

Moyenne : **30%**



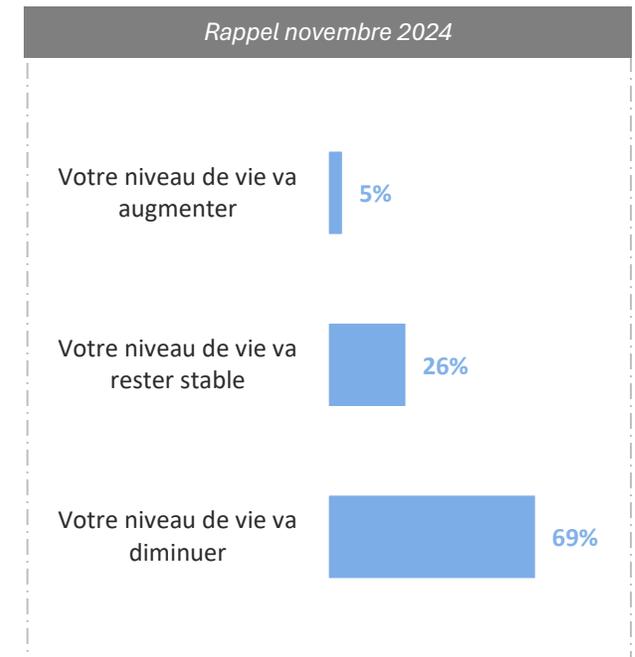
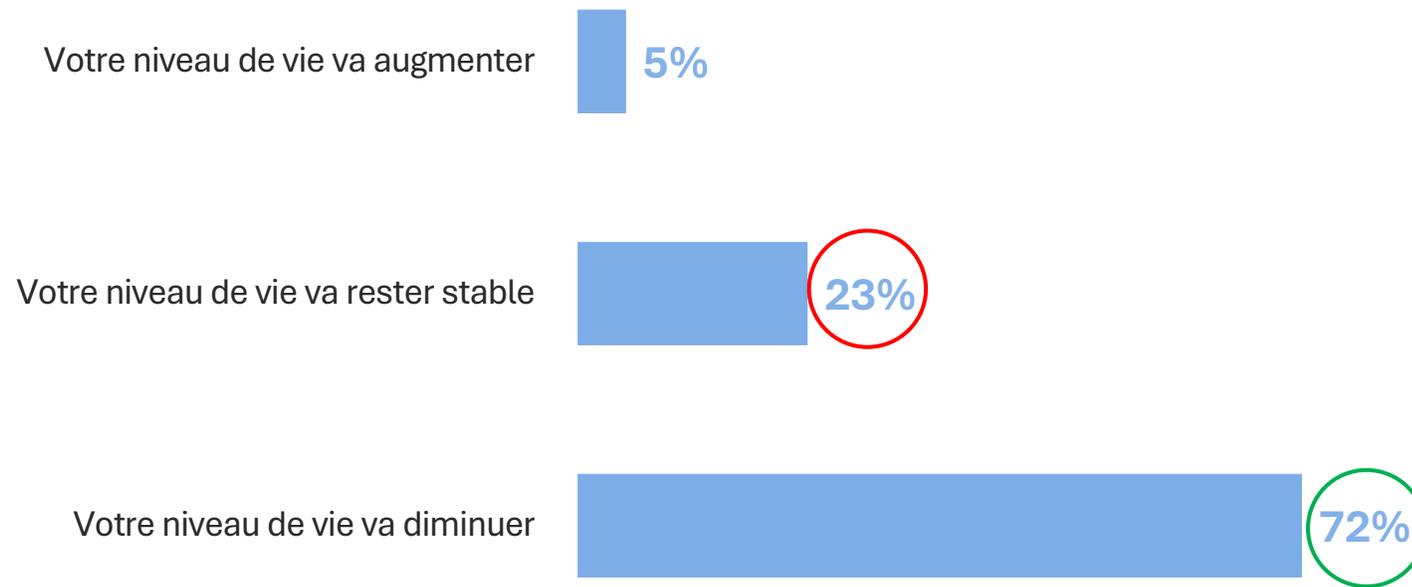
NOTE DE LECTURE

- Significativement plus nombreux que la moyenne
- Significativement moins nombreux que la moyenne

La perception de l'évolution de ses revenus une fois à la retraite

QUESTION : D'après ce que vous en savez ou l'idée que vous vous en faites, en prenant en compte à la fois l'évolution de vos revenus, des prix à la consommation et de vos besoins, comment évoluera votre niveau de vie une fois à la retraite ?

Base : question posée uniquement aux actifs, soit 57% de l'échantillon



Cette crainte d'une baisse de revenus concerne plus particulièrement les femmes de 35 ans et plus (78%) et les peu ou pas diplômés (87 %).

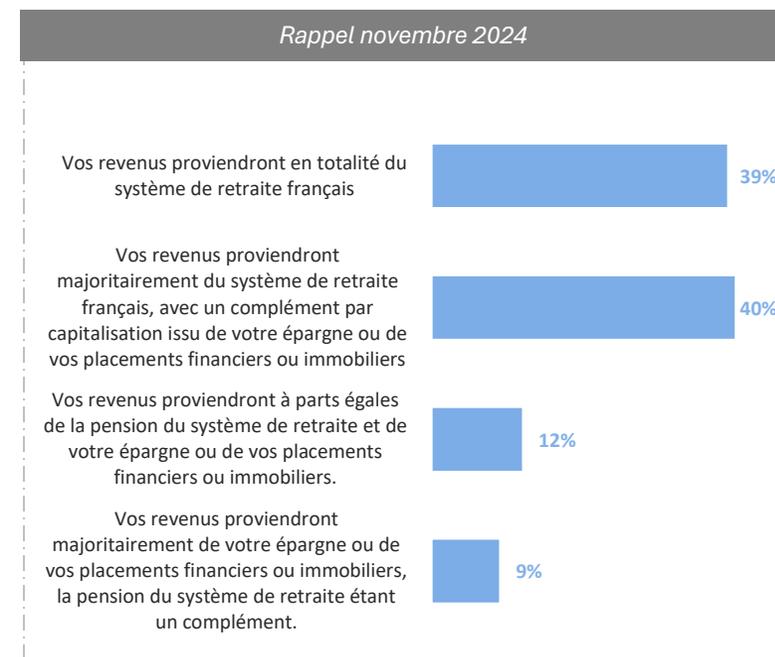
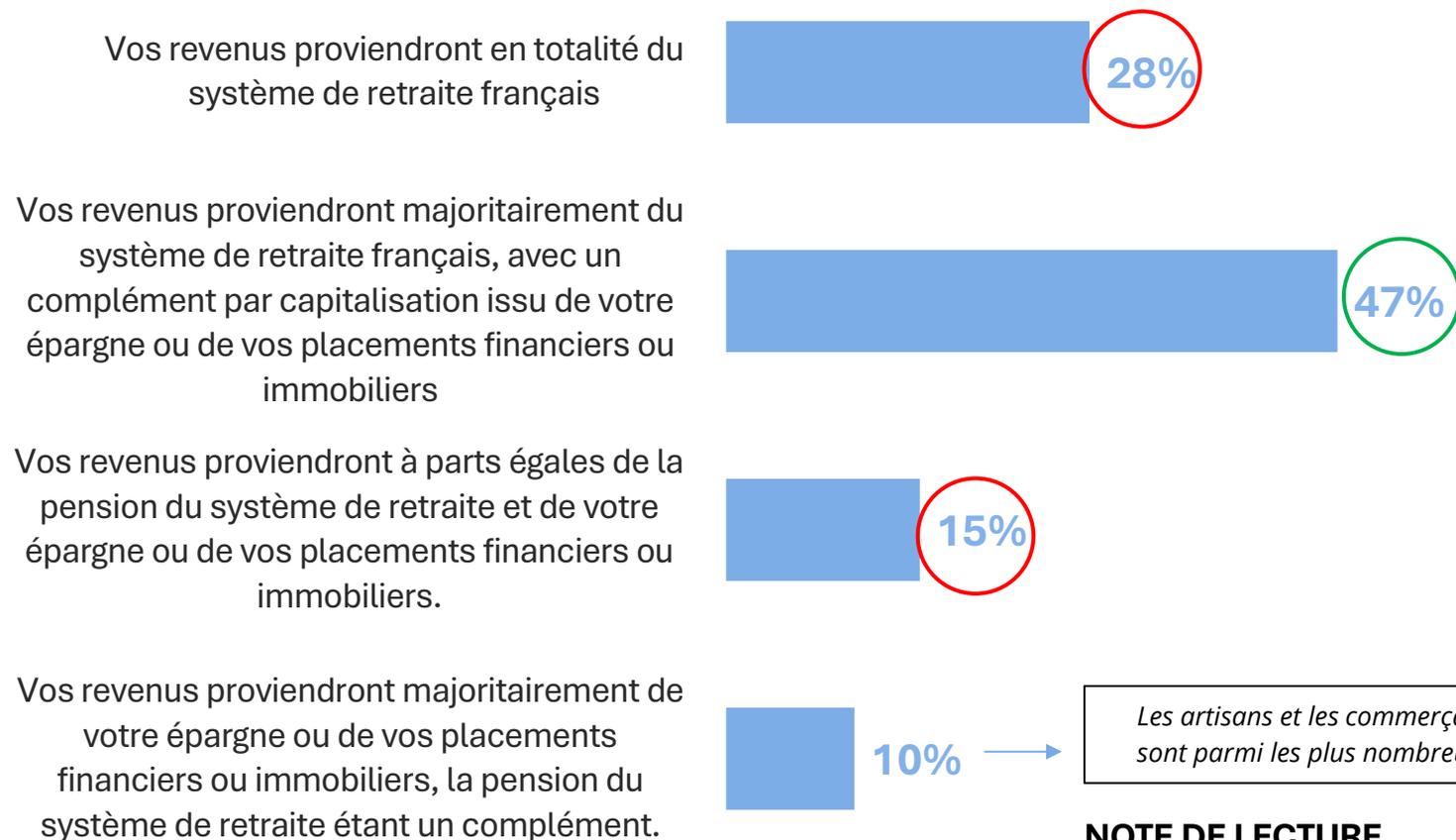
NOTE DE LECTURE

- Significativement plus élevé
- Significativement moins élevé

Le type de revenus sur lequel on compte pour assurer son niveau de vie une fois à la retraite

QUESTION : Plus précisément, sur quels types de revenus pensez-vous compter pour assurer votre niveau de vie une fois à la retraite ?

Base : question posée uniquement aux actifs, soit 57% de l'échantillon



Les artisans et les commerçants (21 %) et les plus jeunes (17 % des 18-24 ans) sont parmi les plus nombreux à considérer ce dernier cas de figure.

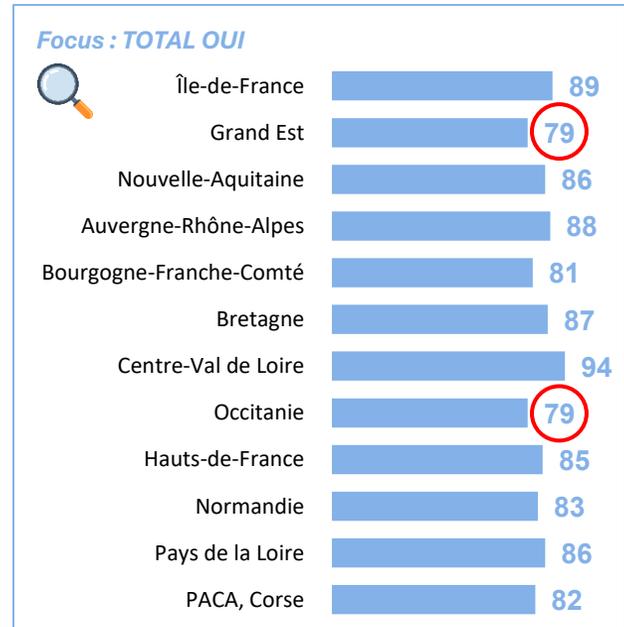
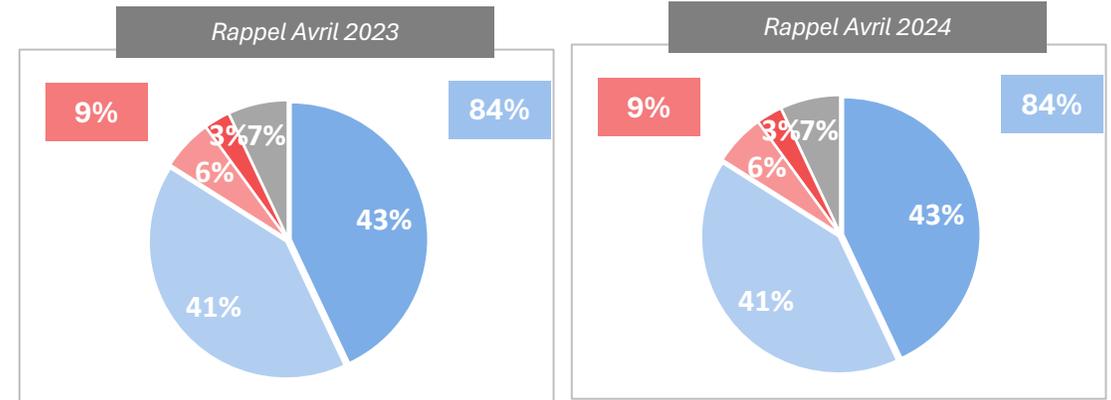
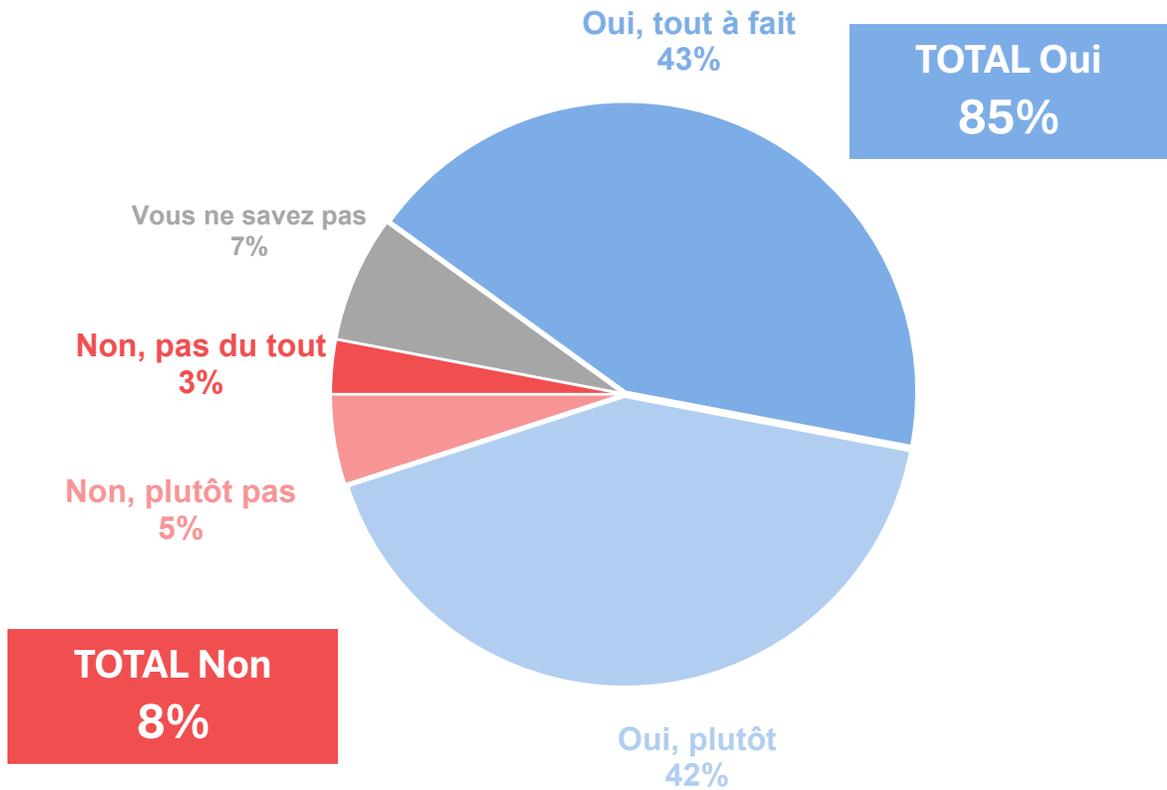
NOTE DE LECTURE

- Significativement plus élevé
- Significativement moins élevé

La nécessité d'épargner par soi-même pour se constituer un revenu complémentaire au moment de la retraite

QUESTION Pensez-vous qu'il soit nécessaire d'épargner par vous-même pour vous constituer un revenu supplémentaire afin de compléter votre future pension de retraite ?*

Base : question posée uniquement aux actifs, soit 57% de l'échantillon

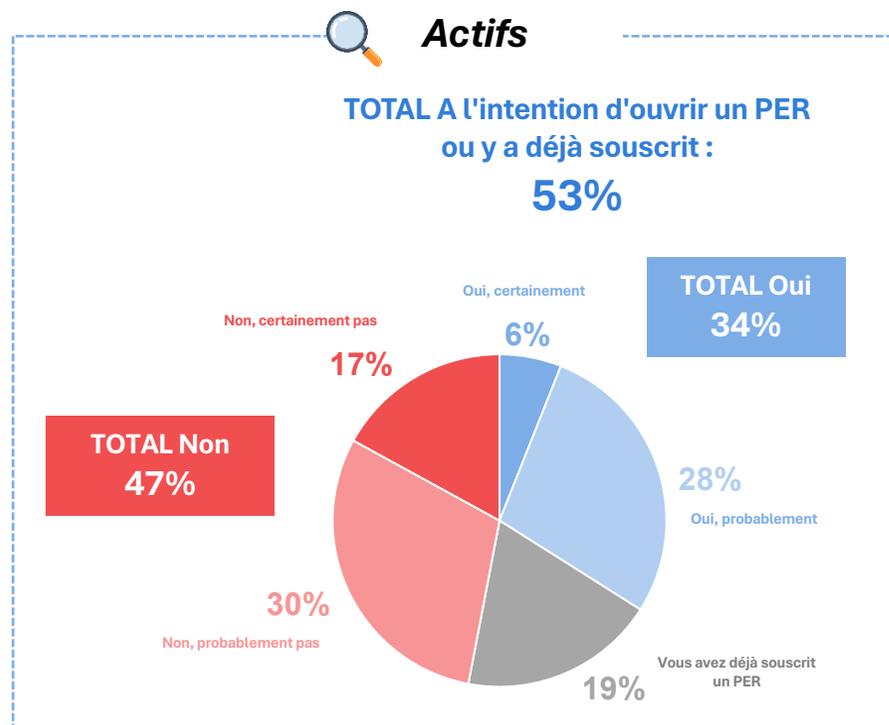


* En avril 2023, l'intitulé de la question était : « Au regard de l'actualité sur les retraites, pensez-vous qu'il soit nécessaire d'épargner par vous-même pour vous constituer un revenu supplémentaire afin de compléter votre future pension de retraite ? »

L'intention de souscrire un PER

Remise à niveau : Le plan d'épargne retraite (PER) est un produit qui permet d'épargner afin de bénéficier de revenus complémentaires au moment de la retraite.

QUESTION : Avez-vous l'intention de souscrire un plan d'épargne retraite (PER) ?



Dans le détail, les moins de 35 ans (49 %), les employés (40 %) et les foyers avec enfants (44 %) sont surreprésentés parmi les intentionnistes, tandis que les cadres (31 %), les hommes de 35 ans et plus (24 %), les diplômés du supérieur (26 %) et les classes moyennes supérieures (29 % ayant 1 900 € à 2 500 € de revenu mensuel) et catégories aisées (35 % au revenu mensuel de + de 2 500 €) sont surreprésentés parmi ceux ayant déjà souscrit.

Evolutions Base Actifs – A l'intention de souscrire un PER ou y a déjà souscrit



Les raisons de ne pas souscrire un PER

QUESTION : Vous avez déclaré ne pas avoir l'intention de souscrire un PER. Pour quelles raisons ? En premier ? En second ?

Base : question posée uniquement aux actifs (47 % de l'échantillon) qui ont l'intention de souscrire un PER, soit 27 % de l'échantillon



Actifs

non-intentionnistes

Rappel Avril 2024

Total des citations

Vous avez **d'autres priorités financières** (exemple : fin de mois, remboursement d'un prêt, plan épargne logement...)

Le fait que les **fonds soient bloqués jusqu'à votre retraite** ne vous convient pas

Vous n'êtes **pas convaincu que la fiscalité du produit soit réellement avantageuse** pour vous

Vous pensez qu'il est **trop tard** pour souscrire un PER

Vous ne vous projetez pas encore sur votre départ à la retraite et ne vous êtes pas encore assez renseigné sur le sujet

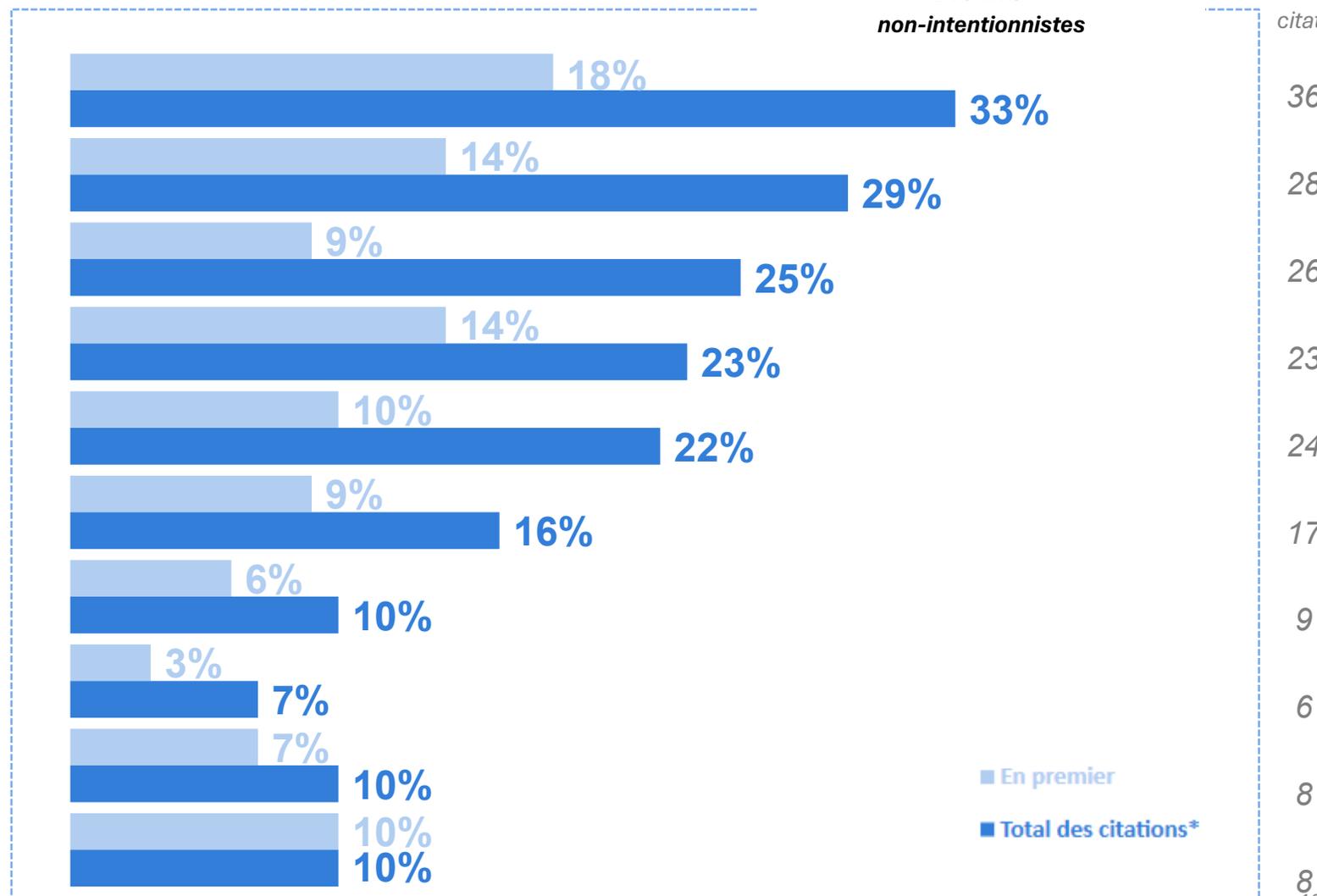
Vous préférez **privilégier d'autres placements** pour préparer votre retraite (exemple : assurance-vie, Sociétés Civiles de Placement Immobilier)

Vous éprouvez des **difficultés à comprendre** les modalités de ce contrat

Vous avez **confiance dans la capacité du système de retraite public actuel** à vous fournir une source de revenus suffisante

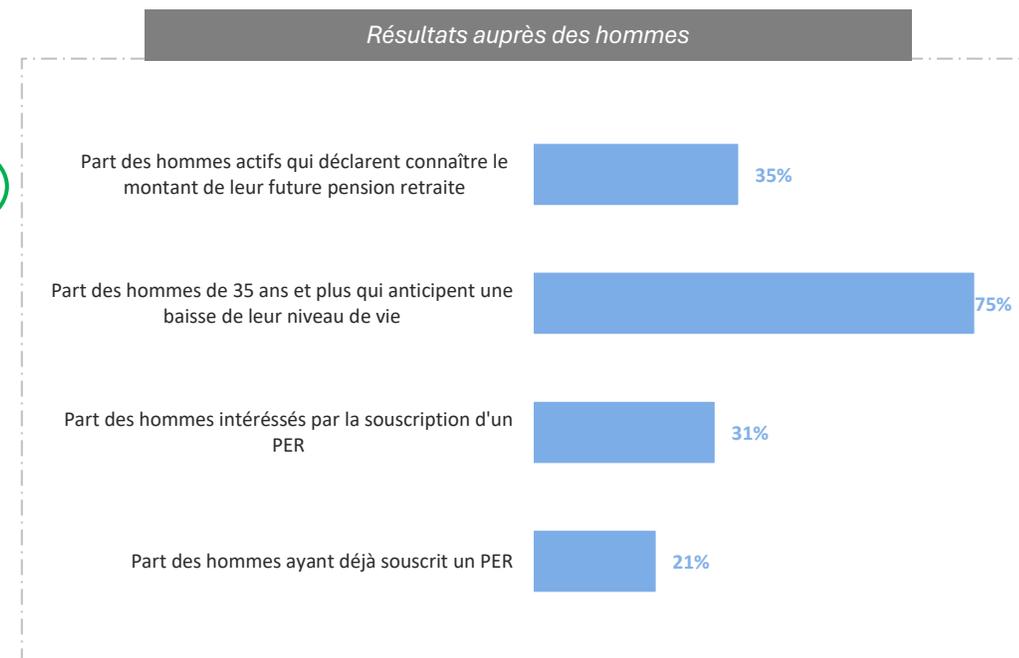
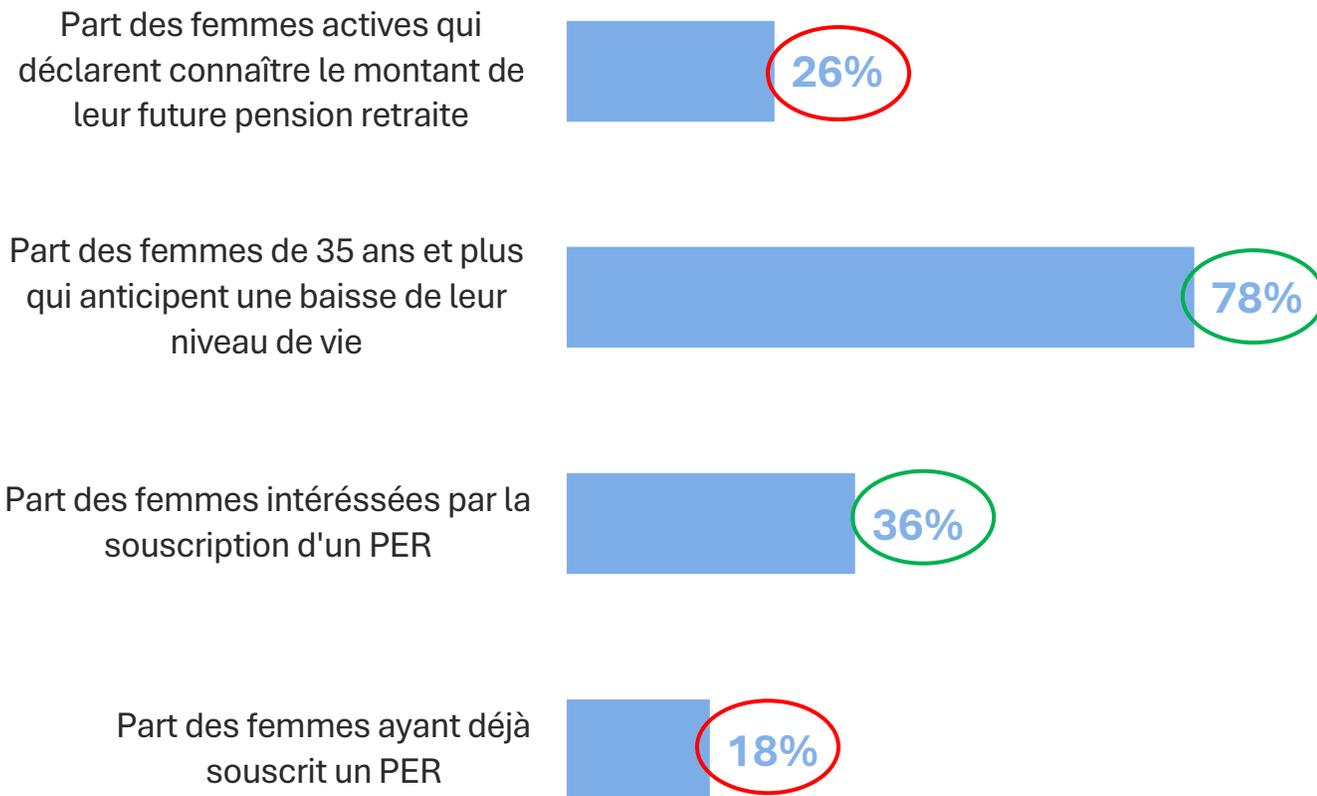
Une autre raison

Aucune de ces raisons



(*) Total supérieur à 100, les interviewés ayant pu donner deux réponses

Focus sur les résultats auprès des femmes actives



NOTE DE LECTURE

- Significativement plus élevé
- Significativement moins élevé

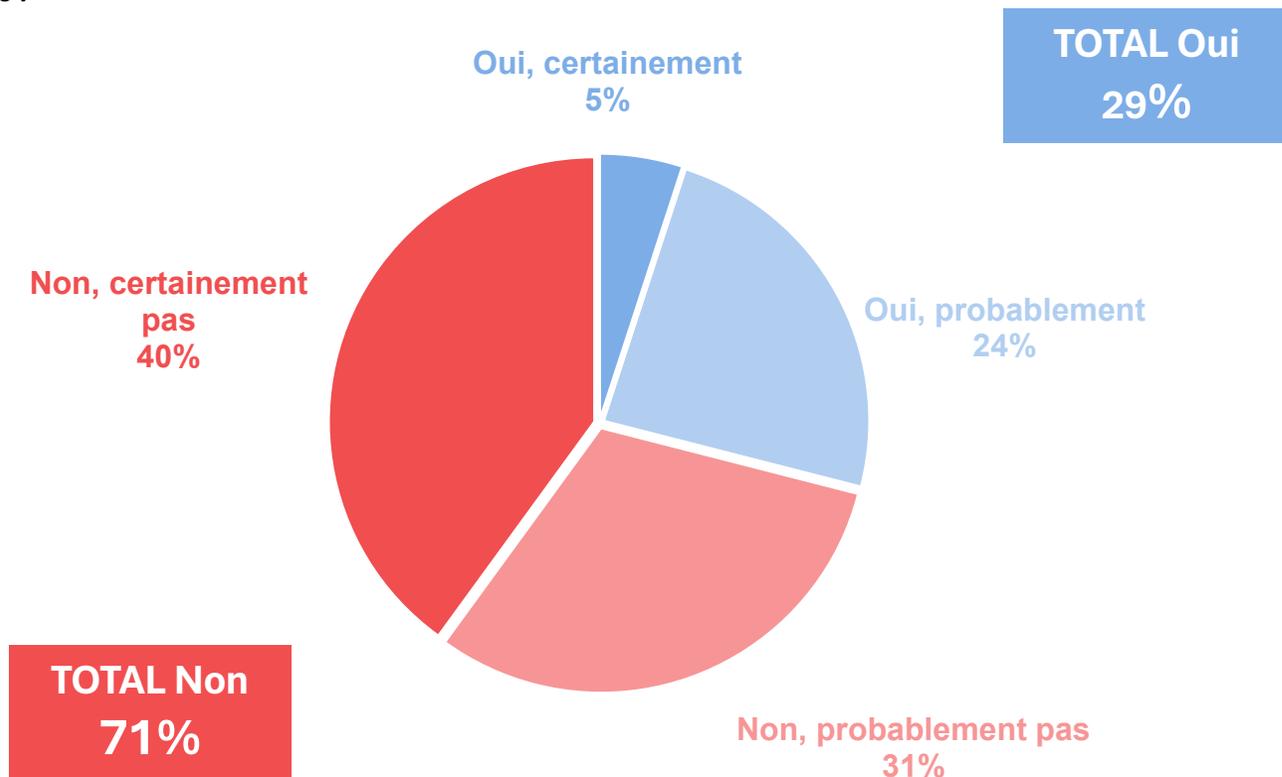


C. L'investissement dédié au financement de la défense nationale

Le fait d'être prêt(e) à investir ses économies dans des produits d'épargne dédiés à la défense nationale

Remise à niveau : Face au contexte international actuel, marqué par la guerre en Ukraine et des tensions géopolitiques croissantes, l'État Français envisage la création d'un fonds d'investissement dédié au financement de l'économie de défense nationale. Ce fonds de capital-investissement, offrant un rendement potentiellement attractif, serait ouvert aux particuliers volontaires, avec un seuil d'investissement minimal de 500 euros à l'entrée, et pensé pour des placements à long terme avec une durée de blocage (PER) est un produit qui permet d'épargner afin de bénéficier de revenus complémentaires au moment de la retraite.

QUESTION : Vous personnellement, seriez-vous prêt(e) à investir une partie de vos économies dans des fonds d'investissement ou des produits d'épargne dédiés à la défense nationale ?



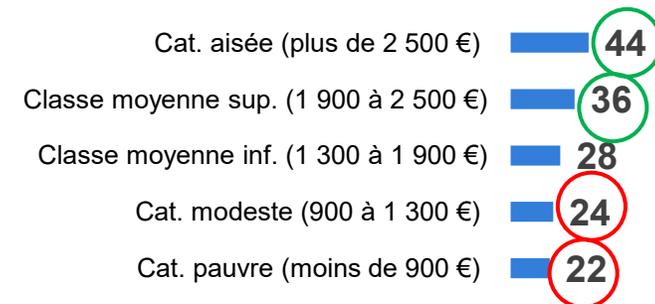
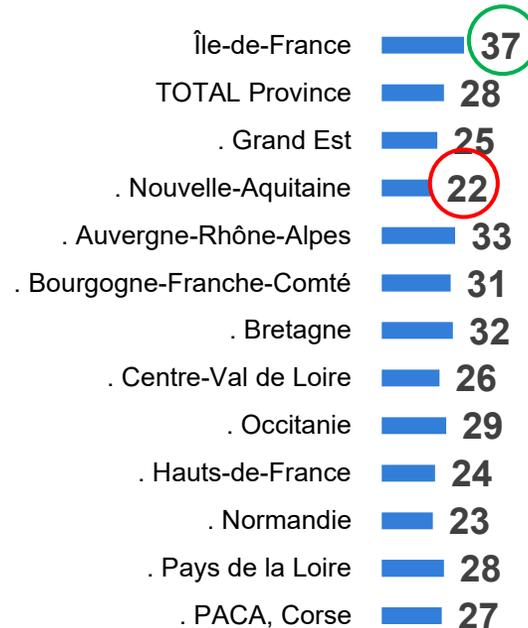
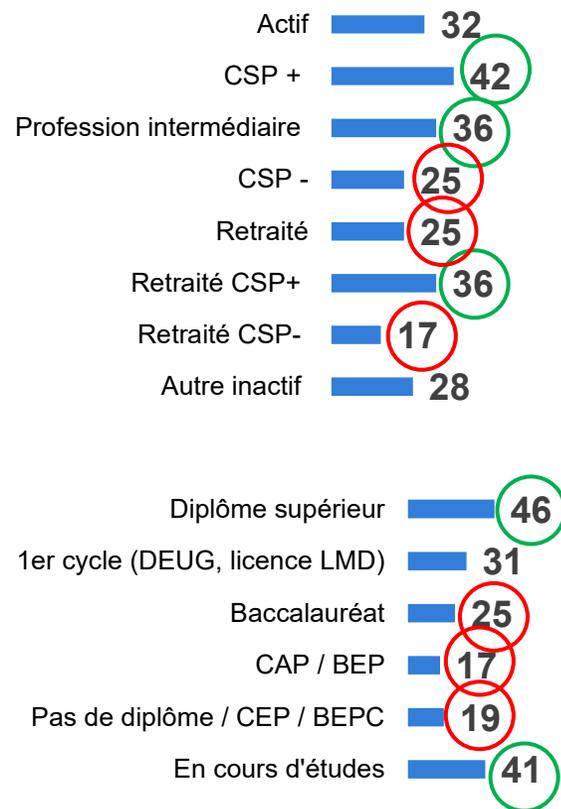
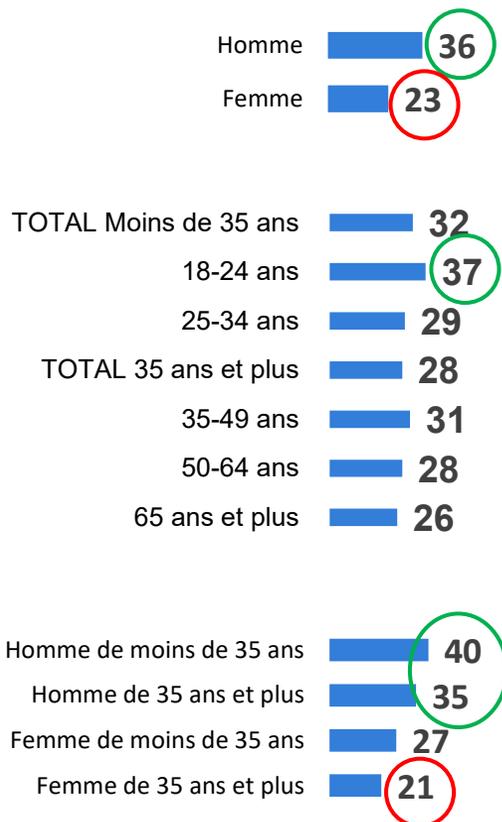
On retrouve parmi les plus enclins à investir les hommes (36 %), les 18-24 ans (37 %), les cadres (46 %), les CSP+ (36 %), les diplômés du supérieur (46 %).

Le fait d'être prêt(e) à investir ses économies dans des produits d'épargne dédiés à la défense nationale



TOTAL OUI

Moyenne : **29%**



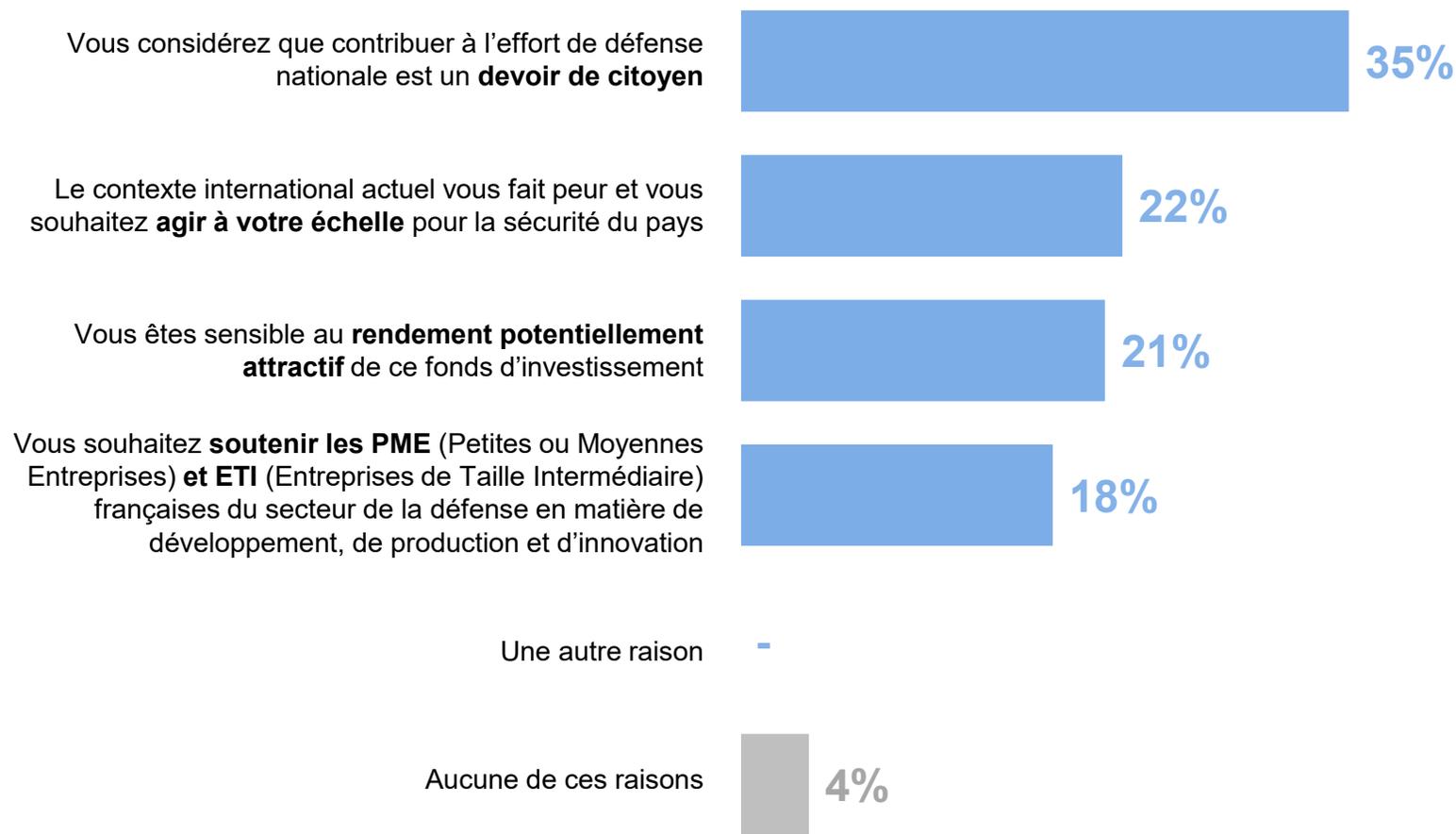
NOTE DE LECTURE

- Significativement plus nombreux que la moyenne
- Significativement moins nombreux que la moyenne

Les raisons motivant à investir ses économies dans des produits d'épargne dédiés à la défense nationale

QUESTION : Vous avez indiqué que vous seriez prêt(e) à investir une partie de vos économies dans des fonds d'investissement ou des produits d'épargne dédiés à la défense nationale. Pour quelle raison principalement ?

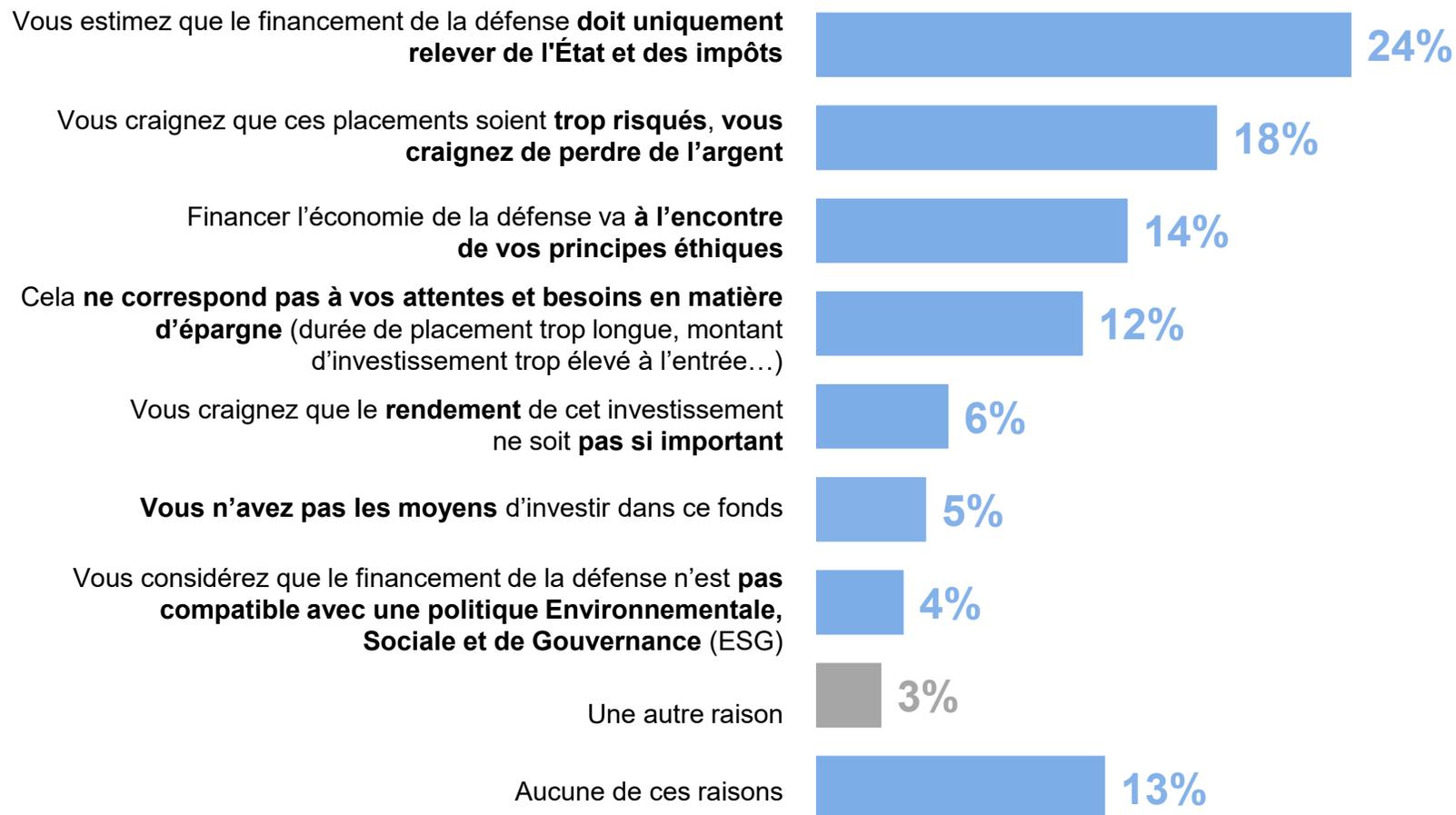
Base : question posée uniquement à ceux qui seraient prêts à investir une partie de leurs économies dans des fonds d'investissement ou des produits d'épargne dédiés à la défense nationale, soit 29% de l'échantillon



Les raisons motivant à ne pas investir ses économies dans des produits d'épargne dédiés à la défense nationale

QUESTION : Vous avez indiqué que vous ne seriez pas prêt(e) à investir une partie de vos économies dans des fonds d'investissement ou des produits d'épargne dédiés à la défense nationale. Pour quelle raison principalement ?

Base : question posée uniquement à ceux possédant au moins un produit d'épargne, soit 71% de l'échantillon



Focus sur les résultats auprès des femmes

Part des femmes se déclarant prêtes à investir une partie de leurs économies dans des produits d'épargne dédiés à la défense nationale



Parmi ces 23%, part des femmes motivées par l'inquiétude engendrée par le contexte international actuel



Parmi ces 23%, part des femmes motivées par le rendement potentiellement attractif de ces fonds d'investissement ou produits d'épargne



Résultats auprès des hommes

Part des hommes se déclarant prêts à investir une partie de leurs économies dans des produits d'épargne dédiés à la défense nationale



Parmi ces 36%, part des hommes motivés par l'inquiétude engendrée par le contexte international actuel



Parmi ces 36%, part des hommes motivés par le rendement potentiellement attractif de ces fonds d'investissement ou produits d'épargne



NOTE DE LECTURE

- Significativement plus élevé
- Significativement moins élevé

 ifop x  Altaprofits